



Toyotalla on vankka
ykkösasema Savonlinnassa, s. 11



Yrittäjän vuosien
työ palkittiin, s. 13



Hinaus Liikanen lupaa hinaus- ja
tiepalveluja kellon ympäri, s. 17

Uusi Saimaa

LUE UUSIN NÄKÖISLEHTI MYÖS SÄHKÖISENÄ: WWW.VPOY.FI/UUSI-SAIMAA

SAVONLINNAN SEUDUN LEHTI

SAVONLINNAN TALOUSALUEEN KOTITALOUKSIIN

29. TAMMIKUUTA 2025

Intersport Savonlinnan

LOPPUUN- MYYNNTI!

Kauppias vaihtuu

**MYYMME
KOKO
MYYMÄLÄN
TYHJÄKSI!**

Esim.

**KAIKKI
AIKUISTEN
TALVITAKIT JA
TALVIKENGÄT**
(ei Icebug-nastat)

vähintään
-40%
jopa
-70%

Esim.

**KAIKKI LASTEN
TALVIKENGÄT
JA TALVI-
VAATTEET**

-60%

Esim.

**KAIKKI
JÄÄKIEKKO-
LUISTIMET JA
-VARUSTEET**

vähintään
-40%

Intersport Savonlinna

Olavinkatu 52, 57100 Savonlinna • P. 010 2815 700
Palvelemme ma-pe 10-18, la 10-16
www.intersport.fi/savonlinna

 **INTERSPORT®**

TERVETULO KUNTOSALILLE & RYHMÄLIIKUNTAAN

MAANANTAI

9:30 - 10:15 TERVEYSLIIKUNTA, LIHASKUNTO
16:30 - 17:15 SPINNING
17:25 - 18:00 FITRANX TABATA
17:25 - 18:10 DANCE WORKOUT - KUNTOTANSSI
18:15 - 19:05 KRISTALLI PUMP
19:15 - 20:15 FLOW-JOOGA

TIISTAI

16:30 - 17:15 SPINNING
11:45 - 12:30 TERVEYSLIIKUNTA, KEHONHUOLTO
17:45 - 18:45 BODYSTEP
18:45 - 19:30 KEHONHUOLTO -
LIKKUVUUS JA VOIMA

KESKIVIikko

9:30 - 10:15 TERVEYSLIIKUNTA, KEHONHUOLTO
16:30 - 17:00 FITRANX KIERTOHarjoitus
17:00 - 18:00 BODYPUMP
17:15 - 18:00 SPINNING
18:10 - 19:10 BODYBALANCE

TORSTAI

12:15 - 13:15 KUNTOSALICIRCUIT
17:00 - 17:50 MILITARY CROSSTRaining /
TOIMINNALLINEN KAHVAKUULA
18:00 - 18:45 SHINDO-RENTOUTUSVENYTTELY /
KEHONHUOLTO - RULLAT JA PALLOT

PERJANTAI

9:30 - 10:30 TERVEYSLIIKUNTA, KUNTOSALICIRCUIT
10:35 - 11:20 VAUVAJUMPPA
14:30 - 15:30 LEMPEÄ ASTANGAJOOGA
16:30 - 17:20 KRISTALLI COMBAT

LAUANTAI

9:30 - 10:15 SPINNING / VAIHTUVA TUNTI

VERKKOKAUPPA

www.kristallisport.fi

Myös Kristalli Sportin verkkokaupasta voit kätevästi hankkia itsellesi sopivimman tavan käyttää palveluitamme.

Verkkokaupamme palvelee 24/7 ja pääset treeneille heti tuotteen ostettuasi.



KRISTALLI
SPORT

Vastaanotto avoinna:
MA-TO 10:30-17:30
PE 11:45-14:00



Yrittäjät

100% savonlinnalainen

Kristalli Sport HINNASTO

JÄSENYYS (JATKUVA)

KUNTOSALI	49,50€/KK
KUNTOSALI JA RYHMÄLIIKUNTA	57,50€/KK

ELÄKELÄINEN / OPISKELIJA:

KUNTOSALI	47,50€/KK
KUNTOSALI JA RYHMÄLIIKUNTA	49,50€/KK

10 X KUNTOSALI	85€
10 X KUNTOSALI JA RYHMÄLIIKUNTA	89€

VIikko KUNTOSALI	26,50€
KERTAKÄYNTI KUNTOSALI	10,50€

HENKILÖKOHTAINEN KUNTOSALIOHJELMA JA -OHJAUS

95€

SIS. KARTOITUSTAPAAMISEN,
KIRJALLISEN KUNTOSALIOHJELMAN
JA HENKILÖKOHTAISEN
OHJAUksen KUNTOSALILLA

NIIN
MEK
SINUA

Kristalli Sport Oy
Olavinkatu 54, Savonlinna
info@kristallisport.fi
044 972 2427

Savonlinnan kaupungille visio 2035



ITÄ-SUOMI on ajautunut hyvin haasteelliseen tilanteeseen elinvoiman, työllisyyden sekä toisaalta myös työvoiman saatavuuden suhteen. Kolmio Helsinki, Turku ja Tampere on jatkanut voimakasta kehittämistään. Viimeisten hallitusten toimet eivät ole Itä-Suomea juurikaan tukeneet

tai vahvistaneet. Nykyisen hallituksen ratkaisut ovat ainakin tähän asti tarjonneet erittäin kylmää kyytiä. Savonlinna on kokenut kovia viime vuosina monella tapaa. Erittäin merkittävä vaikutus meille on ollut Ukrainan sodasta ja siitä seuranneesta itärajan sulkeutumisesta, mikä on ollut tässä tilanteessa välttämätöntä. Rajan sulkemisesta seurasi raju matkailun romahdus ja samalla palvelujen ostamisen todella merkittävä vähentyminen. Tämä muutos yhdessä ostovoiman vähentymisen myötä on ajanut Savonlinnan matkailu- ja ravintolayrittäjät sekä monet muut yrittäjät todella vaikeaan tilanteeseen. Viimeisin erittäin kova isku on ollut nykyisen hallituksen sairaalalakien uudistus sekä hyvinvointialueen päätökset sairaalatoimintojen supistuksista. Työ sosiaali- ja terveystalouden tulevien järjestelyjen osalta jatkuu vielä ja tulee vaatimaan

alueemme voimakasta edunvalvontaa tulevina vuosinakin. Vaikeuksista huolimatta meidän on nyt aika käynnistää laaja keskustelu Savonlinnan tulevaisuudesta. Meille alueen asukkaille täytyy olla tulevaisuudessakin sellaiset palvelut, jotka vaikuttavat perusturvallisuuteen, arkeen, hyvinvointiin ja viihtymiseen. Näiden tekijöiden avulla voimme houkutella alueelle uusia asukkaita, loma-asukkaita ja yrittäjiä sekä alueen yrityksille asiakkaita. Hyvät ja houkuttelevat palvelut sekä monipuolinen ja laadukas kulttuuritarjonta ovat edellytys matkailun kehittymiselle. Meneillään olevalla valtuustokaudella on tehty merkittävä päätös liikuntapalveluiden kehittämisen osalta - liikuntahalliprojekti etenee. Näemme erittäin keskeisenä myös päätöksen, että meillä Savonlinnassa on hyväkuntoinen ja laajasti asukkaita sekä matkailijoita palveleva uimahalli

talviuintimahdollisuuksilla nykyisen uimahallin paikalla Savonniemessä. Savonlinnassa uimahalli kuuluu ehdottomasti Saimaan rannalle. Muitakin isoja asioita on ratkottavana lähivuosina. Näitä ovat mm. teatterin ja Savonlinnasalin tilanne. Halumme kannustaa savonlinnalaisia aktiiviseen keskusteluun tulevaisuuden Savonlinnasta - mikä meille täällä on merkityksellistä? On erittäin tärkeää panostaa ja parantaa myös Savonlinnan imagoa, lisätä kaupungin näkyvyyttä kotimaassa sekä kansainvälisesti. Kunnan elinvoiman perustan luovat yrittäjät ja yritykset - yritysmysteisyys luo edellytyksiä uusille työpaikoille. Kannatamme vahvasti eri puolueiden yhdessä valmistelemaa seuraavan valtuustokauden yli menevää visiota kaupungillemme. Uuden valtuuston tulee aidosti kuulla ja osallistaa alueen asukkaita, yrityksiä, yhteisöjä sekä

yhteistyökumppaneita ja saada myös tukea ulkopuolisilta asiantuntijoilta. Kuntastrategia, joka sisältää arvopohjan, auttaa meitä toimimaan kohti visiota 2035. Kaupunkiorganisaation uudistamisen tulee olla yksi keskeinen tavoite seuraavina vuosina. Johtamisen, toimintakulttuurin ja palveluprosessien kehittäminen tulisi nostaa yhdeksi keskeiseksi tavoitteeksi. Tämäkin edellyttää laajaa yhteistä näkemystä tulevalta valtuustolta. Paljon on tehtävää seuraavina vuosina, että pystymme lisäämään Savonlinnan elinvoimaa sekä parantamaan ja ylläpitämään palveluita meille täällä asuville ihmisille.

Panu Peitsaro
*Liike Nyt Savonlinna
Kaupunginvaltuuston jäsen
Kaupunginhallituksen jäsen*

Sanna Metsälä
*Liike Nyt Savonlinna
Kaupunginvaltuuston jäsen
Kaupunginhallituksen 2. vpj*

Uudenvuoden kuntobuumi: Aika panostaa itseesi

VUODEN ALKU tuo mukanaan paitsi uudenvuodenlupaukset, myös kuntosalien täyttymisen uusista liikkujista. Kuntokeskus Kristalli Sportin toimitusjohtaja **Eero Piironen** ja asiakaspalvelupäällikkö **Hanna Kosonen** uskovat kuitenkin, että tämä buumi ei johdu pelkästään lupauksista, vaan siitä, että vuoden alku on luonnollisesti aikaa, jolloin ihmisillä on enemmän mahdollisuuksia panostaa itseensä. – Uudenvuodenlupaukset toki vaikuttavat, mutta vuoden alussa monilla on myös motivaatiota ja energiaa aloittaa jotain uutta ja keskittyä hyvinvointiin, Piironen kertoo. – Meille on tärkeää korostaa, että aloittaminen kannattaa aina, mutta tavoitteet pitää asettaa itselleen realistisiksi, Kosonen jatkaa.

Kristalli Sportissa aloittelijoiden tukeminen on nostettu keskiöön. Tarjolla on henkilökohtainen kuntosaliohjelma, joka Piironen mukaan antaa asiakkaille varmuuden siitä, että he pääsevät alkuun turvallisesti ja tehokkaasti. – Pakettiimme kuuluu kattava kartoitustapaaminen, jossa käymme läpi asiakkaan tavoitteet, taustan, mahdolliset rajoitteet ja ajankäytölliset haasteet. Sen jälkeen suunnittelemme yksilöllisen ohjelman, joka käydään läpi asiakkaan kanssa yksityiskohdaisesti kuntosalilla. Olemme tukena asiakkaan matkassa myös ohjauskerran jälkeenkin, Piironen kuvailee. Hanna Kosonen lisää, että henkilökohtainen ohjaus poistaa monilta aloittajilta kynnyslähteen kuntosalille. – Meille on tullut paljon kiitosta siitä, että asiakkaat

tuntevat saavansa täydellisen tuen. Kaiken tämän hinta, 95 euroa, on monille ollut positiivinen yllätys. Ryhmäliikunta tarjoaa myös monille mielekkään tavan liikkua, ja Kristalli Sportin tarjonta on erittäin kattava. Ryhmäliikuntaa on tarjolla niin aloittelijoille kuin kokeneemmille liikkujille. – Vuoden alku on osoittanut, että tilausta on. Olemme lisänneet tunteja vuoden alussa julkaistuun alkuperäiseen kalenteriimme, koska tunnit ovat olleet hyvin suosittuja, Kosonen kertoo. Piironen ja Kosonen muistuttavat, että liikunta ei ole vain fyysinen suoritus, vaan se vaikuttaa myös henkiseen hyvinvointiin. – Vuoden alku on uusi mahdollisuus, mutta aloituksen ei tarvitse olla isoa ja

dramaattista. Jokainen askel kohti aktiivisempaa arkea on arvokas. Tule rohkeasti käymään, niin suunnitellaan juuri sinulle sopiva alku matkallesi kohti parempaa hyvinvointia



Eero Piironen ohjaa Vilma Piisilää lantionnostolaitteen käytössä. Kuva: Topi Kankkunen.



Hanna Kosonen antaa kuntosalicircuitin aikana tekniikkavinkkejä asiakkaille. Kuva: Topi Kankkunen.

KYSYMYSTUSINA

1. Kuka on Nokian nykyinen toimitusjohtaja?
2. Mikä on symbaali?
3. Kenen hallussa on 100 metrin juoksun suomenennätys?

4. Kuka valittiin vuoden 2022 parhaaksi suomalaisurheilijaksi?
5. Mikä oli jazzmuusikko Stan Getzin pääinstrumentti?
6. Kuka on säveltänyt operetin Orfeus Manalassa?
7. Minä vuonna Alexander Stubb on syntynyt?

8. Mikä on Albanian pääkaupunki?
9. Kenen suunnittelijan käsialaa on Ultima Thule -lasisarja?
10. Kuka lausui kuuluisat sanat "Ajattelen siis olen." ("Cogito ergo sum.")?
11. Kuka on Ruotsin pääministeri?

12. Mikä on todennäköinen kysymys, jos vastaus on -17,222 astetta celsiusta?

Vastaukset viimeisellä aukeamalla.



SAVONLINNALAINEN TÄYDEN PALVELUN LVIS-ASIAANTUNTIJATALO.

JO YLI 30 VUODEN KOKEMUKSELLA!

VESI- JA VIEMÄRIRATKAISUT

- Pesuallashanat
- Keittiöhanat
- Sulhkut
- Kylpyhuonekalusteet
- Pesualtaat
- Pyyhekuivaimet ja kuivauspatterit
- WC-istuimet
- Vedenkulutus
- Putkiremontit



SÄHKÖTYÖT

- Sähköurakointi
- Laskutyöt
- Sähkösuunnittelupalvelu
- Infra ja sähköverkon rakentaminen
- Kaapeli- ja televerkkojen asennukset
- Sähköasennukset liikelaitoksiin ja toimistoihin
- Sähköasennukset teollisuuteen
- Sähkösuunnittelu
- Valaisinmyynti
- Valaistussuunnittelu



LÄMMITYSRATKAISUT

- Maalämpöpumput
- Vesi-ilmalämpöpumput
- Poistoilmalämpöpumput
- Ilmalämpöpumput
- Öljylämmitys, puulämmitys ja kaukolämpö
- Patteriremontit
- Patteri- ja lattialämmitys ja lämmönsäätö



AURINKOENERGIARATKAISUT

- Aurinkopaneelit
- Invertterit
- Akustot



ILMANVAIHTORATKAISUT

- Koneellinen tulo- ja poistoilma lämmöntalteenotolla
- Ilmanvaihtokanavien eristys
- Ilmanvaihtosuodattimet
- Korvausilmanvaihto ja korvausilmaventtiilit
- Koneellinen poistoilmanvaihto huippuimurilla
- Ilmanvaihtokanavien asennus
- Ilmanvaihdon mittaus ja säätötyöt



TIETOLIIKENNE ASIAANTUNTIJAPALVELUT

- Sisäantenniverkot
- Valokuitutyöt
- Kaapeli- ja televerkkojen asennukset
- Hälytysjärjestelmien asennus
- Valvontatyöt



VESIHUOLLON RATKAISUT

- Sadevesi, salaojat ja pihakaivot
- Vesipumput
- Jätevesiratkaisut
- Puhdas juomavesi
- Vesihuollon asennukset



VALVONTA- JA SUUNNITTELUPALVELUT

- LVI- ja sähkösuunnittelupalvelu
- Kohteen tarkastus
- KVV- ja IVV töiden vastuut
- Sähkötöiden vastuu



MEILTÄ KATTAVAT RAHOITUKSET:

Yksityisten
rahoituskumppani:



OP Rahoitus

Yritysten
rahoituskumppani:

GREKE

OTA YHTEYTTÄ

Ecutiimi Talotekniikka Oy Satelliittikatu 20, 57210 Savonlinna

Harri Pesonen

harri.pesonen@ecutiimi.fi
+358 50 337 2240

Toni Simonen

toni.simonen@ecutiimi.fi
+358 44 4620 407

ecutiimi.fi/talotekniikka

luotettava
kumppani

AAA
KORKEIN LUOTTOLUOKITUS
© Dan & Brodman 2014

RALA
PÄTEVYYS

F I S E

Ecutiimi talotekniikka

OSAAVAA, LAADUKASTA JA LUOTETTAVAA
LVIS-RAKENTAMISTA
JO VUODESTA 1992!

Meiltä yksilölliset,
kustannustehokkaat
lämmitys- ja
jäähdytysratkaisut
jokaiseen rakennus- ja
saneerauskohteeseen.



KlimaTherm

FUJITSU

KAISAI



**NYT MEILTÄ LAADUKKAAT
FUJITSU NORDIC
ILMALÄMPÖPUMPUT JA
KAISAI MONOBLOCK
ILMA-VESILÄMPÖPUMPUT.**

**TULE TUTUSTUMAAN JA
PYYDÄ TARJOUS!**

MEILTÄ KATTAVAT RAHOITUKSET:

**Yksityisten
rahoituskumppani:**



OP Rahoitus

**Yritysten
rahoituskumppani:**

GRENKE

OTA YHTEYTTÄ

Ecutiimi Talotekniikka Oy Satelliittikatu 20, 57210 Savonlinna

Harri Pesonen

harri.pesonen@ecutiimi.fi
+358 50 337 2240

Toni Simonen

toni.simonen@ecutiimi.fi
+358 44 4620 407

ecutiimi.fi/talotekniikka

luotettava
kumppani

AAA
KORKEIN LUOTUSLUOKITUS
© San & Gröndqvist 2014

RALA
PÄTEVYYS

F I S E

TEATTERIMATKA UTRAN UUTEEN TEATTERIIN

Utran Uusi Teatteri esittää

Päivän SANKARI

Utran Uuden Teatterin kesän 2025 näytelmä nauraa, virnistee ja herkistelee sekä ihmisyysden äärellä - ihan kuten menneinäkin kesinä.

ANTTI
TUOMAS
HEIKKINEN

ELINA
RINTALA

JARKKO
TIAINEN

JUSSI
LAMPI

MAARIT
POUSSA

LAUANTAINA
26.7.

Kun omalla työllään vaurastunut mies täyttää 60 vuotta, niin onhan se juhlan paikka.

Vallankin, kun kyseessä tosiaan on semmoinen mies, joka on kiertänyt muutakin kuin virvelin kela ja tienannut - ainakin omasta mielestään - monet

juhlapuheet, prenikat ja Aalto-maljat.

Vaan entäs sitten, kun juhlapaikkasi valjastetulle vanhalle kansakoululle ei saavukaan vieraita?

Mihin katosivat kutsut?

Tuliko niihin laitettua väärä osoite, väärä aika ja väärä päivämäärä?

Jäähtyvätkö karjalanpaistit, kolmen

sorttiset laatikot ja keitinperunat pilalle ihan vaan postin takia?

Vai löytyisikö se vika niistä menneistä kuudesta vuosikymmenestä ja omasta peilikuvasta? Ehkä.

Mutta ei hätää, koska rahalla saa vaikka mitä. Sitä kun lyö tiskiä, tulee päivänsankarista päivän sankari.

89€ /hlö

Hinta sisältää:

- ✓ kuitus Kososen turistibussilla
- ✓ kaupunkikiertoajelu Joensuussa
- ✓ teatterilippu
- ✓ lounas Ravintola Aihossa

Reitti: Laitaatsilta, Savonlinna, Haapakallio, Kerimäki, Tolosenmäki



LINJA-AUTOLIIKE S. KOSONEN OY

KOSONEN

Kerimäentie 4, 58200 Kerimäki | Puh 015 541 146 (ma-pe 8-16) | sposti: matkat@matka-kosonen.fi

www.matka-kosonen.fi

Palvelumaksu 10€/varaus (maksua ei peritä verkko-kaupan kautta tehdystä varauksesta). Pidätämme oikeuden hinta- ja matkamuutoksiin. Hinnat sis. bussikuljetuksen

Utran Uusi Teatteri esittää
HILPEÄN HAUSKA MUSIIKKIKOMEDIA

Päivän SANKARI

ELINA
RINTALA

JARKKO
TIAINEN

MAARIT
POUSSA

JUSSI
LAMPI

ANTTI
TUOMAS
HEIKKINEN

Joensuussa
28.6.-2.8.2025

LAVALLA
MYÖS
LIVEBANDI

Käsikirjoitus: Antti Heikkinen

Musiikki: Ilja Teppo Ohjaus: Olli-Matti Oinonen

utranuittotupa.fi/tapahtumat | myynti@utranuittotupa.fi | 0500 675 162

PÄIVÄN SANKARI

Kun omalla työllään vaurastunut mies täyttää 60 vuotta, niin onhan se juhlan paikka. Vallankin, kun kyseessä tosiaan on semmoinen mies, joka on kiertänyt muutakin kuin virvelin kela ja tienannut - ainakin omasta mielestään - monet juhlapuheet, prenikat ja Aalto-maljat.

Vaan entäs sitten, kun juhlapaikkasi valjastetulle vanhalle kansakoululle ei saavukaan vieraita? Mihin katosivat kutsut? Tuliko niihin laitettua väärä osoite, väärä aika ja väärä päivämäärä? Jäähtyvätkö karjalanpaistit, kolmen sorttiset laatikot ja keitinperunat pilalle ihan vaan postin takia?

Vai löytyisikö se vika niistä menneistä kuudesta vuosikymmenestä ja omasta peilikuvasta? Ehkä. Mutta ei hätää, koska rahalla saa vaikka mitä. Sitä kun lyö tiskiä, tulee päivänsankarista päivän sankari.

Utran Uuden Teatterin kesän 2025 näytelmä nauraa, virnistee ja herkistelee sekä ihmisyysden äärellä. Ihan kuten menneinäkin kesinä.

KESÄN 2025 NÄYTÖKSET

LA 28.6. KLO 18 ENSI-ILTA

TI 1.7. KLO 14

KE 2.7. KLO 14

TO 3.7. KLO 18

PE 4.7. KLO 18

LA 5.7. KLO 14

TI 8.7. KLO 14

KE 9.7. KLO 14 JA KLO 18

TO 10.7. KLO 18

PE 11.7. KLO 18

LA 12.7. KLO 14

TI 15.7. KLO 14

KE 16.7. KLO 14 JA KLO 18

TO 17.7. KLO 18

PE 18.7. KLO 18

TI 22.7. KLO 14

KE 23.7. KLO 14 JA KLO 18

TO 24.7. KLO 18

PE 25.7. KLO 21 HUOM! YÖNÄYTÖS K-18!

LA 26.7. KLO 14 JA KLO 18

TI 29.7. KLO 14

KE 30.7. KLO 14 JA KLO 18

TO 31.7. KLO 18

PE 1.8. KLO 18

LA 2.8. KLO 14

TÄYDEN PALVELUN TILAUSMATKAT TEATTERIVIERAILULLE ITÄ-SUOMESTA JOENSUUHUN YHTEISTYÖSSÄ MATKA-KOSONEN KANSSA.

(Minimimatkustajamäärä 30 henkeä, hinnat alk. 89€/henkilö.)

Kysy lisää: Jarmo Hirvonen, puh. 041 751 6222 / jarmoarvid@gmail.com

OP Suur-Savo lahjoittaa 10 000 euroa lasten ja nuorten harrastustoiminnan tukemiseen sekä tarjoaa kesätyötä 50 nuorelle



OP SUUR-SAVO lahjoittaa helmikuun alussa 10 000 euroa lasten ja nuorten harrastustoiminnan tukemiseen. Summa kertyi juhluvuoden aikana liittyneistä uusista omistaja-asiakkaiden, joista jokaisesta pankki lupasi lahjoittaa 10 euroa omistaja-asiakkaiden valitsemaan hyväntekeväisyyskohteeseen. Myös viime kesänä OP Suur-Savossa ensimmäistä kertaa toteutettu

Kesäduuni OP:n piikkiin toteutetaan uudelleen. OP:n 25 000 euron tuki mahdollistaa mukana hakeneille yhdistyksille yhteensä viidenkymmenen 15–17-vuotiaan nuoren palkkaamisen kesätöihin.

Lapset ja nuoret ovat tärkeä tukikohde OP Suur-Savolle tänäkin vuonna. Tätä mieltä ovat myös alueen ihmiset: Viime syksynä toteutetussa Kaikkien aikojen tekoja

-kyselyssä lasten ja nuorten harrastustoiminta nousi selkeästi tärkeimmäksi tukikohdeksi, kun pankin omistaja-asiakkaat saivat äänestää, mihin pankin tulisi käyttää hyväntekeväisyyteen tarkoitettuja varoja. Juhluvuoden kunniaksi pankki lupasi lahjoittaa 10 euroa jokaisesta uudesta omistaja-asiakkaasta kyselyn perusteella valikoituneeseen kohteeseen. 10 000 euron summa päätettiin jakaa Mikkelin, Savonlinnan ja Pieksämäen musiikkiopistoille, Mikkelissä toimivalle lasten kulttuurikeskus Vekkulalle, Hope Mikkelille, savonlinnalaiselle HaTTu ry:lle sekä Mannerheimin lastensuojeluliiton Järvi-Suomen piirille. Varoilla on tarkoitus tukea hankalassa taloudellisessa tilanteessa olevien perheiden lasten harrastamista.

Yllätyksenä tulleet lahjotukset otettiin kiitollisuudella vastaan.

– Kyllä perheiden taloudellisen tilanteen kiristyminen on näkynyt selvästi parina viime vuonna, toteaa rehtori **Marja Ikonen** Mikkelin musiikkiopistosta.

– Minulla on tälläkin hetkellä pöydälläni tapauksia, joissa syksyn harrastusmaksuja ei ole pystytty maksamaan ja kevään laskut jo pukkaavat päälle. Pienikin helpotus maksuihin tulee todella tarpeeseen, kiittelee rehtori **Arto Häyrynen** Savonlinnan musiikki- ja tanssiopistosta.

Rehtori **Jukka Tuohino** Soisalo-opistosta puolestaan toteaa, että harrastajamäärät ovat viime vuosina kasvaneet, joten intoa on, vaikka monilla perheillä on todella tiukkaa. Lasten harrastuksista halutaan tinkiä viimeisenä. Myös HaTTu ry, MLL ja Hope tukevat vähävaraisten perheiden lasten harrastuksia joko esimerkiksi yhdistyksiltä

tulevien hakemusten tai omien kanaviensa kautta tulevan tiedon perusteella.

Nuorille kesätöitä

Viime vuonna OP Suur-Savossa ensimmäistä kertaa järjestetystä Kesäduuni OP:n piikkiin-kampanjasta tuli kiitollista palautetta niin yhdistyksiltä, jotka palkkasivat alaikäisiä nuoria että nuorilta, jotka saivat yhdistyksistä ensimmäisen kesätyöpaikkansa. Pankki tarjoaa tukea yhteensä 25 000 euroa, jonka avulla kesäksi työllistyy yhteensä viisikymmentä 15–17-vuotiaista nuorta usein elämänsä ensimmäisen työpaikkaan. OP Suur-Savo valitsee helmikuun lopussa tuen saavat yhdistykset ja on yhteydessä kaikkiin tukea hakeneisiin yhdistyksiin.

– Me haluamme olla mukana tarjoamassa nuorille onnistuneita kokemuksia työelämästä ja lisätä kiinnostusta

oman talouden hallintaan. Oman rahan ansaitseminen ja käyttö sekä talouden hallinta ovat tärkeitä kansalaistaitoja, sanoo OP Suur-Savon toimitusjohtaja **Leena Nikula**.

Kampanjan avulla OP Suur-Savo haluaa tukea myös toimialueensa yhdistysten toimintaa. Nikulan mukaan pankki pyrkii helpottamaan lahjoituksella yhdistysten taloudellista tilannetta aikana, jolloin voimakas kustannusten nousu uhkaa taloutta ja monet yhteiskunnan tuet seuroille vähenevät.

Yhdistykset voivat hakea Kesäduuni OP:n piikkiin-tukea 20.1.–14.2.

Nuoret voivat hakea yhdistysten tarjoamaa kesätyötä 3.–28.3.

Lisätietoja:

Saara Harju,
Viestintäpäällikkö,
OP Suur-Savo
050 353 3856

VEIJO OJANAHO

Työyhteisön peruspilarit

LUKUISTEN TYÖNKEHITTÄMISHANKKEIDEN opit itselle ovat olleet moninaisia. Moninaisuudesta voi nostaa seikkoja, jotka kerta toisensa jälkeen vaikuttavat työyhteisön menestykseen ja arkiiseen puurtamiseen. Tässä yhteydessä voi puhua organisaation menestystekijöistä, joiden vahvat puolet korostuvat toimialan sisäisessä pärjäämisessä. Haluan nostaa esiin neljä kohtaa, jotka auttavat työyhteisöä täyttämään tarkoitustaan ja lunastamaan asiakkaat ja verkostokumppanit puolelleen.

Osaaminen on henkilöstön ja johdon tärkein vahvuus. Osaaminen tarkoittaa paitsi kyvykkyyttä ja valmiutta suorittaa oma työtehtävänsä myös kollektiivista kykyä viestiä, neuvotella ja rakentaa yhteisötason ratkaisuja. Työyhteisöt ovat entistä vahvemmin moniäänisiä ja kommunikoivia ihmisyyteisiä. Niiden aktiivinen, sosiaalinen aineenvaihdunta niin sisäisesti kuin asiakkaiden kanssa luovat perustaa jatkuvuudelle.

Avoin keskustelukuluttuuri, asioihin ennakkoavasti tarttuminen sekä yhteisten ratkaisujen tavoittelu terästävät työyhteisön muutoskyvykkyyttä ja sopeutumista. Samalla ne luovat pohjaa työntekijöiden keskinäiseen kunnioitukseen



ja vaikuttamisen tunteeeseen, mikä on väkevä voima. Kaikki työt työpaikalla ovat meidän töitämme. Työt eivät tunne yksityisomistusta, sillä valtaosa tehtävistä pitää tehdä huolimatta siitä, kuka kulloinkin on tekijänä.

Yhteinen oppiminen tässä ajassa ja muutosten virrassa on entistä tärkeämpää. Oppiminen ei ole vain sitä, että joku työtiimistä käy koulutuksessa ja levittää parhaansa mukaan uutta oppia ympärilleen. Näin ei kuitenkaan synny ristiinpölytystä, jossa olennaista ovat kunkin oppijan rajanylitykset, mielen positiiviset muutokset sekä aiemmin tehdyn kyseenalais-taminen luovalla tavalla.

Uuden kokeilu rakentuu yhteisen oppimisen perustalle. Voimme arkityössä yhdessä sopien tehdä asioita

ja suorituksia toisin. Kokeilukuluttuuriin omaksuminen vahvistaa työnjakoa, syventää käytännöllistä osaamista sekä pursuaa iloa yhteisistä onnistumisista.

Ovatko osaaminen, avoin keskustelu, yhteinen oppiminen ja uuden kokeilu sinun työyhteisösi peruspilareita vai millaiset pilarit kannattelevat työyhteisöäsi?

Artikkelin kirjoittaja FM Veijo Ojanaho toimii Kruunupuistossa työelämäpalveluiden asiantuntijana. Veijo on tehnyt pääosan työurastaan ammatillisen kuntoutuksen ja työyhteisöjen kehittämisen kentällä. Hän on kouluttanut ja valmentanut työyhteisöjä yli 25 vuotta. Veijon omaan työuraan on mahtunut töitä opettajana, sosiaalityöntekijänä, kuntoutussuunnittelijana ja työyhteisövalmentajana.

Uusi Saimaa

www.vpoy.fi/
uusi-saimaa

Savonlinnan
seudun lehti
Savonlinnan
talousalueen
kotitalouksiin

ILMOITUS-
VARAUKSET:
PASI PEKKONEN

050 546 6940

Seuraava
Uusi Saimaa
-lehti
ilmestyy
helmikuussa

**Tilaa ilmainen kotiinkuljetus
tehtaanmyymälän tuotteille!**

**Toimitukset arkipäivisin ma-pe,
tilaukset edellisenä päivänä
klo.15.00 mennessä.**

TEHTAANMYYMÄLÄSTÄ

- pakastemarjat ja sienet
- mehut, hillot
- kuohujuomat, limonadit

HUOM!

**Myymäla avoinna
tammi-maaliskuussa iltaapäivisin
ma-pe 13-15.00.
Kevään aukioloajat ilm.myöh.**

Saimaan marjamarkkinointi Oy

Pajatie 26, Savonlinna
Avoimma ma-pe 10-14
puh. 050 469 1562 • 050 435 7495



**IRWIN
JA RYYSYRANTA ORKESTERI**

LAUANTAINA 1.2.2025

SÄRKISALMEN BAARILLA

ENNAKKOLIPUT 8€ • OVELTA 10€



MELKONIEMENTIE 3, SÄRKISALMI

SARKISALMENBAARI@GMAIL.COM



NYT LUMI, JÄÄ JA HIEKKA ROPISEE AUTOJEN TUULILASEILLE,
LASIRIKKOJA TULEE JA PELLIT NAARMUTTUVAT!

KATSE TUULILASIIN!

**TUULILASIN
VAIHDOT,
KORJAUKSET
JA KALIBROINNIT
KAIKILLE
VAKUUTUS-
YHTIÖILLE.**

EKS-Puhdistus, asentaa kotimaiset
KORREK Pro Ceramic TFC
-kestopinnoitteet ammattitaidolla.
Kestopinnoitus antaa pitkäkestoisen suojan ja
kiillon maalipinnalle, vähentää naarmuuntumista
ja helpottaa auton pesua.

Pyydä tarjous! Tule käymään tai
soita puh. 0400 659 836 ja nauti
huolettomasta autonhoidosta!

**KORREK GLASS COAT,
VETTÄ HYLKIVÄ TUULILASINPINNOITE
LASINVAIHDON YHTEYDESSÄ!**

**AUTOHOIDON AMMATTILAISELTA SAAT ASENNETTUNA
KORREK PRO CERAMIC UUDEN SUKUPOLVEN PINNOITTEET!
KORREK Pro -ammattilaispinnoitteet autosi suojaksi.**

KORREK PRO CENTER / EKS-PUHDISTUS OY tarjoaa
pesun, lasinvaihdon tai pinnoituksen yhteydessä
sijaisauton käyttöösi veloituksetta työsuoritusten ajaksi!



30V KOKEMUKSELLA PALVELEMME MA-PE KLO 8-17
EKS-PUHDISTUS OY

PAJATIE 18,
SAVONLINNA
PUH. 0400 659 836

KORREK
pro
CERAMIC TFC

SLP
Savonlinnan
Lämpöpumppu Oy



**OTA KIINTEISTÖSI
ENERGIANKULUTUS
HALLINTAAN
- SÄÄSTÄ RAHAA
JA LUONTOA**

Öljylämmittäjä!



Valtion energia-avustusmahdollisuus vielä hyödynnettävissä kun
vaihdat öljylämmityksestä ilma-vesi- tai maalämpöjärjestelmään!
Kysy meiltä lisää!

Vaihtoehtoiksi öljyn tilalle tarjoamme valikoimistamme mm.

Alpha Innotec ja Geodan -maalämpökoneet
Mitsubishi Electric Ecodan -ilmavesilämpöpumput

Pyydä kartoitus ja tarjous, mitoitamme ja toteutamme järjestelmät
käyttövalmiiksi toteutettuina ja viemme vanhat laitteet pois



**MEILTÄ ENERGIATEHOKKAAT LÄMPÖPUMPUT
SEKÄ KATTAVAT KORJAUS- JA VUOSIHUOLTOPALVELUT**

Varmista lämpöpumppusi ja lämmitysjärjestelmäsi
toimintakunto, varaa vuosihuolto lämpöpumpullesi
tai lämmitysjärjestelmällesi hyvissä ajoin!

**MUISTA HYÖDYNTÄÄ KOTITALOUSVÄHENNYS
SEKÄ ASENNUKSISTA ETTÄ HUOLTOPALVELUISTAMME**

Valikoimistamme mm. huipputehokkaat ja supersuosittut

- Mitsubishi Electric LN-, RW- ja FT- Hyper Heating mallit
- Gree Amber ja SP Nordic -mallit

**Laaja valikoima värejä ja malleja esillä myymälässämme,
tule valitsemaan omasi!**



**SCANOFFICE
LÄMPÖPUMPPU-PRO**

SAVONLINNAN LÄMPÖPUMPPU OY, Schaumanintie 20, 57220 Savonlinna
Savonlinna p.044 706 1515 / p.040 519 3248 / myynti@savonlinnanlampopumppu.fi / www.savonlinnanlampopumppu.fi

PUURAKENTAMISEN KYSYNTÄ KASVAA KOKO AJAN

Vientiasiantuntija Jukka Silvennoinen ratkoo puutuotealan viennin pullonkauloja



– Minulla on aito halu auttaa seudun puurakentamisen alalla toimivia yrityksiä saamaan jalansijaa ulkomaan markkinoilla, Savonlinnan Hankekehityksessä vientiasiantuntijana joulukuussa aloittanut Jukka Silvennoinen sanoo. Hanke on Euroopan Unionin osarahoittama. Rahoituksen hankkeeseen myöntänyt viranomais on Etelä-Savon Maakuntaliitto.



Euroopan unionin
osarahoittama

Silvennoinen korostaa, että yrityksille annettava tuki on konkreettista: luvassa on vähemmän puhetta, enemmän tekoja, kuten Keski-Eurooppaan suuntautuvia yritysvierailuja ja messuosallistumisia.

– Toukokuussa Hannoverissa on tärkeitä puualan messut, johon rakennamme muutamalle alan yritykselle mahdollisuuden verkostoitua saksalaisen puutuoteteollisuuden edustajien kanssa. Tavoitteena on nopea startti, joka johtaa ensimmäisiin toimituksiin.

Silvennoinen kannustaa puurakentamisalalla toimivia yrityksiä kartoittamaan viennin mahdollisuuksiaan

– hanke tarjoaa siihen kattavaa asiantuntemusta. Hän muistuttaa myös, että Etelä-Savossa on investointitukia paremmin saatavilla vaikkapa Etelä-Suomeen verrattuna.

– Puu on globaali tuote, jonka kuljetukselle logistiikka ei ole ongelma. Maailmalla arvostetaan suomalaisten vastuullista toimintaa puualalla sekä Suomen kilpailijoitaan stabiilimpaa statusta. Muun muassa tuotteiden saatavuuden ennustettavuuden tärkeys on lähivuosina korostunut.

Innovatiivisille puutuotteille on kysyntää

Mitä ulkomaan markkinoille suuntaavan yrityksen on huomioitava? Silvennoinen sanoo, että keskiössä on kohdemarkkinan tarpeeseen vastaava valmiiksi testattu tuote, joka on tarpeeksi innovatiivinen. Lisäksi yrityksen on löydettävä kansainvälistymiselle rahoittaja.

– Vientikaupassa ei ole pikavoittoja, ja kilpailukin on kovempaa. Sen vuoksi

yrityksellä on oltava selkeä vientistrategia, johon se sitoutuu pitkäjänteisesti ja johon rahoittajakin uskoo.

Silvennoinen näkee puurakentamiselle paljon vientipotentiaalia, erityisesti Keski-Euroopan markkina-alueella. Etelä-Savossa on hänen mukaansa monipuoliset resurssit vastata tältä alueelta tulevaan kasvavaan kysyntään.

– Meillä on hyvät puuvarat, joita käytämme vastuullisesti. Lisäksi täällä on alan osaamista sekä pitkät perinteet puuteollisuustuotteiden viennistä. Xamkin puurakentamisen laboratoriossa puolestaan voidaan kehittää uusia tuotteita ja testata suuriakin rakenteita oikeassa mittakaavassa.

Isona kilpailuetuna muihin raaka-aineisiin nähden Silvennoinen nimeää puun hiilijalanjäljen.

– Päästökaupasta tulee normaalia, ja siinä puu on ylivoimainen. Puurakennusten elinkaarenaikaisia ympäristövaikutuksia luonnehtiva EPD-luku on negatiivinen, hän kuvailee.

Tarjolla vahvaa viennin asiantuntemusta

Silvennoisella on vahva kokemus puurakentamisen edistämisestä ulkomailla eri rooleissa. Rakennus- ja tuotantotekniikan insinöörikoulutuksen omaavalla Silvennoisella on teknisen näkemyksen ohella osaamista erityisesti B2B-kaupasta.

– Olen käynyt urani aikana 23:ssa eri maassa hoitamassa muun muassa puutalojen myyntiä, tuotantoon ja asennukseen liittyviä prosesseja. Lisäksi voin sanoa tuntevani alan suomalaiset insinööri-tuotteet ja jatkojalosteet.

Insinööripuutuotteissa nousevana trendinä Silvennoinen nostaa kärkeen CLT-monikerroslevyn, josta voi rakentaa kaikenkokoisia rakennuksia ja joka soveltuu erittäin hyvin myös hybridi-rakentamiseen. Hän sanookin, että seudun vientituotteita pitää laajentaa pidemmälle vietyihin jatkojalosteisiin.

– Hyvinkin kapean sektorin tuotteella voi aloittaa menestyksekkään viennin, hän korostaa.

VARKAUDEN TEATTERI

Itä-Suomen Illo pilleri

★ Rakastettu musiikkikomedia **RAJATON RAKKAUS**
– Olavin roolissa tangokuningas Petri Hervanto

★ Hervoton **NÄILLÄ PALKOILLA EI MAKSETA** 5.4. asti

★ Vauhdikas uusi sovitus klassikosta **ISO-HEIKKILÄN ISÄNTÄ JA HÄNEN RENKINSÄ KALLE** ensi-ilta 8.2.25

★ Miika Nousiaisen perhekomedia **JUURIHOITO** ensi-ilta 12.4.

pe	14.2.	klo 18	Rajaton rakkaus
ke	19.2.	klo 12	Näillä palkoilla ei makseta
pe	28.2.	klo 13	Rajaton rakkaus
la	1.3.	klo 13	Iso-Heikkilän isäntä ja hänen renkinsä Kalle
la	29.3.	klo 13	Rajaton rakkaus
ma	5.5.	klo 12	Juurihoito

Lippumyymälä, puh. 044 3648830
Liput alk. 25-42 € | varkaudenteatteri.fi **warkaus**

VARKAUDEN TEATTERI

Omistaja-asiakkaana hyödyt kattavista eduista ja säästät enemmän muuhun elämiseen

Osuuspankin omistaja-asiakkaana saat vuoden 2025 loppuun saakka enemmän etuja, joiden ansiosta maksat vähemmän palveluistamme.

+40% Saat OP-bonuksia 40 % enemmän verrattuna vuoden 2022 normaaliin tasoon.

0 €/kk Saat Käyttötilin, pankki- ja luottokortit sekä OP:n tunnuksen ja digipalvelut 0 €/kk.

Tutustu etuihin osoitteessa op.fi/edut

Etu koskee yksittäisiä tuotteita ja päivittäispalvelupaketteja. Sen arvo riippuu käytössäsi olevista tuotteista ja palveluista. Esimerkiksi päivittäispalvelupaketin normaali hinta omistaja-asiakkaille on alkaen 3,95 €/kk ja alle 30-vuotiaalle omistaja-asiakkaalle hinta on alkaen 0 €/kk. Käyttötiliin sekä OP:n tunnus- ja digisopimuksen tarjoaa osuuspankki. Kortit myöntää OP Vähittäisasiakkaat Oyj. OP-bonusten määrä lasketaan vuonna 2024 ja 2025 kertomalla vuosittainen asiointisi kertomella 0,0035. Normaalina vuotena kerroin on 0,0025.

OP Suur-Savo

Kaikki hinaukset ja tiepalvelut, henkilöautosta raskaaseen kalustoon


Savonlinnan seutu
044 211 1116

 Kaikkien vakuutusyhtiöiden
 yhteistyökumppani
 Toimitamme myös sijaisauton!


MEILTÄ MYÖS:

- Autovuokraus palvelee 24h: 040 515 9119
- Autopesula palvelee 9 - 17: 046 898 5022

REDGO
HINAUS
LIIKANEN

Apunasi paikallinen hinauspalvelu! Kiesitie 1, Savonlinna


Henkilö- ja pakettiautojen
huollot ja korjaukset

- määräaikaishuollot
- ilmastointilaitteiden huollot
- jarrutestit
- vikadiagnoositestaukset
- ym. ym.


AUTOKORJAAMO E & J HJELLMAN

Mertajärventie 12, Savonlinna • puh. (015) 272 830, 0400 178 693 / 0500 178 693

Toyotalla on vankka ykkösasema Savonlinnassa



Myyntipäällikkö Arto Koponen poseeraa O.K. Auto Oy:n myydyimpiin kuuluvan mallin, Yaris Crossin vieressä.

AUTO OY:N avajaisissa kävi parisataa henkeä. Myyntipäällikkö **Pasi Koponen** oli tyytyväinen kävijämäärään ja uskoo autokaupan nousuun.

Aurinkoinen ilma, pikkupakkasta ja kuumaa lohikeitto ovat takuvarma yhdistelmä. O.K. Auto Oy:n avajaisissa Satelliittikadulla muodostui jo heti kello 11 jälkeen pitkä jono soppatykin äärelle. Sisällä uutuuttaan kiiltävien Toyotojen välissä ihmiset etsivät paikkaa, johon

soppalautasensa asettaisi. Joku ehti jo ottamaan kahvia ja tuoretta vehnystä.

O.K. Auton Savonlinnan myyntipäällikkö Pasi Koponen näytti tyytyväiseltä, sillä paikalla alkoi olla jo satakunta henkeä ja 200 hengelle varattu, maittava lohisoppa loppuisi kesken arvion mukaan ilta-päivällä.

– Tätä kyllä osattiin jo odottaa, mutta olen kyllä väkimmääärään tyytyväinen. Lämmin keitto pakkasessa maistuu, Koponen hymyili.

Autokaupan yleisistä näkymistä Koponen arvelee, ettei autokauppa vielä tänä vuonna tule kovasti elpymään, mutta suunta on oikea.

– Talous elpyy ja korot laskevat, joka luo uskoa tulevaisuuteen. Ensi vuonna varmaankin tapahtuu se todellinen nousu, mutta toivotaan, että tämä vuosi on parempi kuin edellinen, Koponen summaa.

Toyotan uusista autoista hybridit myyvät eniten, ja syy on looginen: juuri muita ei Toyota valmista.

– Uusien päästönormien myötä sähköautojen kysyntä tulee kasvamaan, hän uskoo.

Käytettyjen autojen kauppa käy Koposen mukaan myös hyvin, enemmänkin myytäisiin, jos vain olisi tarjontaa. Kysytiin on 15 000 – 20 000 hintaluokan käytetty auto. Uusien autojen määrässä volyymiltaan 35 000 euron auto on myydyintä, mutta jokaisessa hintaluokassa on kysyntää.

Rekisteröityjen autojen määrässä Toyotalla on



Lämmin lohisoppa maistuu aurinkoisessa pikkupakkasessa.

Savonlinnassa ylivoimainen ykkösasema. Savonlinna on aina ollut uskollisesti Toyota-kansaa.

– Markkinat autokaupassa ovat sellaisia, että tuskin kukaan pääsee juhlimaan, mutta jos pääsee ykköseksi, täytyy olla tyytyväinen.

Urastaan Pasi Koponen kertoo opiskelleensa ensin autoinsinööriksi, toiminut aikaisemmin työjohtotehtävissä, siirtynyt sieltä myyntitehtäviin vuonna 2018 ja sitä myötä päätyttyä O.K. Autolle Ajanvaunun yrityskauppojen myötä.

Paikkaa Savonlinnassa, Satelliittikadulla, hän pitää hyvänä.

– Meillä on lisäksi osaava, hyvä henkilökunta ja tiimi, ja porukalla hyvä yhteishenki. Kaverit osaavat kyllä asiansa ja ovat omatoimisia, ettei minunkaan tarvitse Mikkelistä käsin joka viikko sen

vuoksi Savonlinnassa käydä. Me pärjäämme kyllä täällä, uskoo Koponen.

O.K. Auto Oy:llä on myyntipisteitä kahdeksalla paikkakunnalla ympäri Suomea.



Myyntipäällikkö Pasi Koponen oli hymy herkässä O.K. Auto Oy:n avajaisissa.

KuntoGym liikuttaa ihmisiä laajalla tarjonnallaan



Nella Mustapää ja Taru Tuovinen toimittavat kaikki tervetulleeksi treenaamaan!

KUNTOGYM sai alkunsa elokuussa 2021 kun **Taru Tuovinen**, **Nella Mustapää** ja **Tomi Janhunen** ostivat Gym 42:n liiketoiminnan. Tuovinen ja Mustapää pyörittävät KuntoGymin jokapäiväistä toimintaa ja

Janhunen vastaa esimerkiksi laitehuolloista. KuntoGymin Pappilankadulta löytyy perinteinen kaikille avoin kuntosali ja kaksi ryhmäliikuntasalia ja toisessa toimipisteessä Kirkkolahdenkadulla on erityisesti naisille

suunnattu sali sekä myös kaksi ryhmäliikuntasalia.

KuntoGymin työkenttä on laaja: päivään mahtuu kaikenlaista ryhmäliikuntaa kahvakuulasta circuitiin, kuntosaliohjausta, yksityisasiakkaille sekä personal trainer -toimintaa, ruokavalioneuvontaa, markkinointia, asiakaspalvelua aina siivoukseen asti.

KuntoGymin toinen pääomistaja Mustapää on nuoresta iästään huolimatta ehtinyt moneksi: Personal Trainer, ravintoneuvoja, merkonomi ja liikuntaneuvoja sekä lisäksi hän opiskelee pilatesohjaajaksi erikoisalanaan äitiyspilates. Mustapää lienee tullut äitiinsä, koska Tuovisellakin on pitkä ura yrittäjänä ja ammattitutkintojakin on kohta kahdeksan! Perheyrittäjien ilmapiiri on

välitön ja se varmasti välittyy myös asiakkaille.

Tuoviselle ei aina ole ollut itsestään selvää ryhtyä yrittäjäksi. ”Nuorena yrittäjyys pelotti, vastuu ja konkurssi häilyivät yrittäjyyden horisontissa. Nykyään en enää vaihtaisi yrittäjyyttä toimitustyöhön. Yrittäjän vapaus on antaa vapauden kokeilla erilaisia projekteja ja testata visiota.” Tuovinen kertoo yrittäjän uraansa ja jatkaa: ”Vaikka kilpailu on Savonlinnassa kovaa uskomme, että asiakkaat löytävät oman näköisensä ja -tunnelmaisena paikan, missä viihtyvät ja minne haluavat palata uudestaan. Ja on tärkeää, että on erilaisia vaihtoehtoja”.

Vaikka KuntoGymillä on jo nyt laaja tarjonta erilaisia

palveluita ei yrityksen voimakaksikko jää laakereilleen lepäämään. Vuoden alusta saakka pilates on palannut ohjelmaan ja uutuutena ohjelmaan on lisätty barre. ”On tärkeää uudistua ja tuoda erilaisia innovaatiota. Olemme kokeilleet kaikenlaista, tarjonnasta on ollut trampoliinia ja tarjoamme ilmajoogaakin. Erilaiset tunnit tuovat eri-ikäisiä ihmisiä liikunnan pariin, ja se on tietenkin tärkeä asia. Hyvää oloa tuo esimerkiksi jo ikääntyneemmät, jotka rohkeasti tulevat salille ja löytävät täällä liikunnan ilon.” Tuovinen jakaa kokemuksiaan vuosien varrelta. Tuovinen on käynyt erillisen senioriohjaajatutkinnon; ”Ikääntyvät ihmiset ovat tärkeä asiakaskunta. Itse olen ohjannut yhtäkin ryhmää monta vuotta ja on ilo nähdä,



KuntoGymiin voimakaksikko valmiina esittelemään salin laajaa tarjontaa.

että he jaksavat olla mukana vuodesta toiseen. Se antaa itsellekin onnistumisen tunteen.”

KuntoGymin löydät osoitteesta Pappilankatu 3 ja Kirkkolahdenkatu 4–6 sekä netistä <https://www.kuntogym.com/>.

Hyvinvoinnin kohtaamispaikka lähelläsi

Lokomat kävely- robottikuntoutus

Lokomat mahdollistaa tehokkaan ja intensiivisen kävelykuntoutuksen henkilölle, jolla on pystyasennon hallinnan tai kävelyn vaikeuksia.

Kuntoutus soveltuu esimerkiksi aivoverenkiertohäiriön, aivovamma-, MS-taudin, Parkinsonin kuntoutukseen tai muusta syystä heikentyneen kävelykyvyn kohentamiseen.

Lokomat kuntoutukseen voit tulla

- Kelan tai vakuutusyhtiön maksusitoumuksella
- hyvinvointialueen palvelusetelillä
- itsemaksavana asiakkaana

Hinta itsemaksavalle asiakkaalle alk. 130 €/60 min.



Fysioterapiaa Kruunuklinikalta

Tarjoamme monipuolisia fysioterapiapalveluita toimintakyvyn ja elämänlaadun kohentamiseen sekä ylläpitoon.

Perinteisen fysioterapian lisäksi tarjoamme mm. faskiakäsittelyä ja Cryo huippukylmähoitoa ja allasterapiaa. Teemme myös fysioterapian kotikäyntejä, joista voit saada kotitalousvähennyksen.

Esimerkkihintoja

- Fysioterapia 45 min. 53 €
- Faskiakäsittely & fysioterapia 60 min. 70 €
- Cryo huippukylmähoito 5x sarja 60 €
- Lymfaterapia 60 min. 73 €

TULES -etäkuntoutus

Vaivaako selkä, hartiat, jalkavaivat tai onko käsien toiminnassa haasteita? Käytä fysioterapiassa, mutta kaipaisit ehkä jotain enemmän?

Kelan TULES -etäkuntoutus tuo tukea arkeesi, lisää voimavarojasi ja valmiuksiasi elämänlaadun kohentamiseen. Kuntoutus toteutetaan etä- ja verkkokuntoutuksena.

Näin haet kuntoutukseen



Pyydä fysioterapeutiltasi suosituslomake, et tarvitse lääkärinlausuntoa.



Täytä Kelan kuntoutushakemus (KU132) ja liitä fysioterapian suosituslomake liitteeksi.



Lähetä hakemus liitteineen Omakelassa tai postitse Kela, PL 10, 00056 KELA.



Saat päätöksen kuntoutuksesta Kelasta, jonka jälkeen Kruunupuisto ottaa sinuun yhteyttä.



Kylpylä & kuntosali

Helli mieltä ja kehoa Kruunupuiston kylpylän poreissa, elämysuihkussa ja saunamaailmassa kuntosalitreenein jälkeen.

KYLPYLÄ AVOINNA

ma-pe klo 15–20
la klo 12–18

KUNTOSALI AVOINNA

ma-pe klo 16–20
la klo 12–18
su klo 11–21

LIPUT

Aikuinen 19 €
Eläkeläinen/
opiskelija/työtön 15 €
Lapsi 4–12v. 10 €
Perhelippu 50 €

LIPUT

Aikuinen 9 €
Eläkeläinen/
opiskelija/työtön 8 €

Muistathan myös laajan Kelan kuntoutus- ja sopeutumisvalmennuskurssitarjontamme:
www.kruunupuisto.fi/kuntoutus

Kevään
hyvinvointi
-etu!

Yhdistä kuntosalitreeni ja rentoutuminen kylpylässä! Osta kylpylälippu ja käytä kuntosalia veloitusetta 15.1.–31.5.2025.



KRUUNUPUISTO

Vaahersalontie 44, 58450 Punkaharju | 044 763 9130 | myyntipalvelu@kruunupuisto.fi | www.kruunupuisto.fi

Yrittäjän vuosien työ palkittiin



Teemu Lautiainen (vas) ja Veli-Matti Hautakoski uskovat tulevaisuuteen, lämpöpumppualan ja yritysmyymälän luomiin uusiin mahdollisuuksiin. Kaupan osapuolten oli helppo hymyillä onnistuneen yritysmyymälän jälkeen.

TEEMU LAUTIAINEN perusti Savonlinnan Lämpöpumppu Oy:n vuonna 2008. Lautiainen oli alusta saakka tarkka visio siitä, minkälaisena hän urapolkunsaa näki: Lämpöpumput, maalämpö ja lopulta yritysmyymälä. Ja suunnitelma

toimi hyvin, nyt hän on myynyt enemmistön yrityksensä LämpöYkkönen Oy:lle. Samaan kauppaan kuuluu myös Joensuussa toimiva JH Lämpö. Voitaneen siis puhua yrittäjän vuosien työn saaneen palkinnon.

Yritysmyymälästä huolimatta Lautiainen ja muu henkilöstö jatkavat edelleen vanhaan malliin samoissa toimitoissa kuin tähänkin saakka. Jatkossakin savonlinnalaiset saavat palvelua Savonlinnan Lämpöpumppulta, eli myös

nimi säilyy samana. Usko tulevaisuuteenkin on kova: ”Uskomme, että jatkossa henkilöstömäärämme kasvaa ja osaamisemme leviää koko Itä-Suomeen”. Lautiainen visio. Lautiaisella on laajasti kokemusta myös kouluttajana,

sillä hän on ohjannut alan osaajia sekä omassa yrityksessään että Samiedulla. ”Se on ollut myös hyvä tapa löytää hyviä osaajia.”

Kaupan ostajaosapuoli jyvaskyläläinen LämpöYkkönen Oy on lämpöpumppujen johtava asennus, huolto- ja myyntiliike Suomessa. Alan trendi on yhdistyminen, yritysmyymälöiden kautta alalla tulee yhä suurempia yrityksiä. ”Ulkomaalaiset toimijat, varsinkin ruotsalaiset, ovat ostaneet paljon myös suomalaisia yrityksiä, etenkin talotekniikka-alalla. Savonlinnan Lämpöpumppu Oy vakuutti meidät paikallisuudellaan ja kovalla osaamisen tasolla. Myös kova ammattitaito isojen kiinteistökohteiden toteuttamisessa teki vaikutuksen” valottaa LämpöYkkösen toimitusjohtaja **Veli-Matti Hautakoski** kaupan taustoja. ”Isompana suomalaisena yrityksenä voimme tuoda uusia tuulia lämpöpumppumarkkinoille, kuten laajemmat huoltopalvelut ja uusia palveluita kuten lämpöpumppujen pörssisähkö-ohjaukset.” Hautakoski jatkaa.

LämpöYkkönen-konsernin henkilöstömäärä on tällä hetkellä 230 ja lämpöpumppujen asennuksia ja huoltoja tehdään jopa 20 000 vuosittain. LämpöYkkösen konserniin kuuluu seitsemän

yritystä ja tämä takaa mm. paremmat ostoedut, kattavamman tuotevalikoiman ja laajan taustatuen myötä myös paremman asiakaspalvelun tason.

Kun LämpöYkkönen otti yhteyttä Lautiaiseen ja kaupasta lähdettiin keskustelemaan Lautiainen tuumi asiaa tovin ja päätti tarttua tarjoukseen. ”Olo on helpottunut. Enää ei tarvitse päättää kaikkea yksin, apua on luvattu ja fiilikset tästä kaupasta ovat hyvät”, Lautiainen summaa.

”Tulevaisuuden näkymät ovat varovaisen positiiviset. Korjausrakentaminen ja huolto toimivat tällä hetkellä hyvin, sen sijaan uudisrakentaminen on tällä hetkellä vielä aika rauhallista. Lämpöpumppujen etu on, että ne voidaan asentaa myös vanhoihin rakennuksiin ja ne markkinat ovat pitäneet pintansa.” Hautakoski kertoo markkinoiden nykytilanteesta.

Lautiainen ja Hautakoski liputtavat paikallisuuden puolesta: ”Suosittelemme paikallisia yrityksiä ja kivijalkakauppoja, sellainenhan tämä Savonlinnan Lämpöpumppu onkin tavallaan on. Katsomme luottaen eteenpäin ja palvellemme mielellämme asiakkaitamme kaikissa lämpöpumppuihin liittyvissä asioissa”.

Savonlinnan K-Citymarket saa uudet yrittäjät



Joni ja Charlotta Mustonen aloittavat K Citymarket kauppiaanuransa helmikuun alussa.

JONI JA CHARLOTTA MUSTONEN aloittavat 1. helmikuuta Savonlinnan K-Citymarketin uusina kauppiaina. Ihan pystymetsästä Mustokset eivät ison kaupan puikkoihin ole hyppäämässä. Jonille kauppa

on tuttu jo Molariusten ajalta 2012, jolloin hän oli kaupassa kesätyöntekijänä. Charlotta löysi itsensä myös kesätyöstä samasta paikasta vuotta myöhemmin. Ja missä muualla kauppiaspariskunnan lempi

olisikaan leiskahtanut kuin heviosaston kylmiössä!

K-Market-kauppiiaan ura Mustosilla alkoi 2018 K-Market Apajassa Puumalassa ja sieltä ura jatkui Mäntyharjulla K-Supermarketissa. Mustosille oli selvää jo aika alusta, että kauppiasura on se, mikä kiinnostaa ja he saivatkin heti kauppiaskoulutukseen mennessään jo oman kaupan, Apajan. ”Koulutus oli hyvä ja se antoi loistavat valmiudet kauppiasuraa varten”, Joni kertoo. ”Ja koulutus tai neuvominen eivät lopu siihen, vaan Kesko kyllä neuvoo kaikissa kysymyksissä myös arjessa, Charlotta jatkaa.

Pariskunta ei aio heti alkuun tehdä mitään radikaaleja muutoksia. ”Ensin haluamme oppia tuntemaan henkilökunnan ja asiakkaat. Haluamme olla paljon kaupan puolella ja kuuntelemaan asukkaita ja heidän toiveitaan.

Asiakkaistahan mahdollinen muutoskin lähtee”, kauppiaat kertovat. ”Myös henkilökunta ja hyvä työilmapiiri ovat meille tärkeitä. Viihtyvä henkilökunta tervetulleeseen ilmapiiriin asiakkaille.

Uudet kauppiaat ovat kumpikin ovat paljasjalkaisia paikkakuntalaisia ja tuntevat paikalliset perinteet ja tuotteet. ”Meillä oli myös onnenpotku saada palata kotiin, kun saimme tämän marketin hoitaaksemme. Täällä on meidän kummankin perheet ja kaveripiirit. Maisemiakin olemme ikävöineet aina kun olemme muualla olleet”. Asuntokin on kauppiaille jo tiedossa, jossa on hyvä vetää happea, kunhan helmikuu hulinoineen alkaa.

Kauppiasvaihdoista juhli-taan K-Citymarketissa helmikuun alkupuolella hyvien kampanjoiden ja tietenkin täytekkukahvien merkeissä.

”Toivotamme kaikki juhli-maan meidän kanssamme

uuden ajanjakson alkua”, kauppias Mustokset toivottavat.



Uudet kauppiaat tulevan työmaansa edustalla toivottamassa kaikki tervetulleeksi.



SAVONLINNAN TEATTERI



kevät
2025



elämyksiä. tunteita. taikaa.

MYyntIPALVELU Kauppatori 1, 57130 Savonlinna, avoinna arkisin 12-16
puh. 044 510 3440 | myynti@savonlinnanteatteri.fi

WWW.SAVONLINNANTEATTERI.FI

Epävarmuudesta kohti unelmia – Annin matka kosmetologiksi ja yrittäjäksi inspiroi

JOULUKUUSSA kosmetologiksi Ammattiopisto Samiedusta valmistunut **Anni Svensk**, 19, kertaa opiskelutaivaltaan äänessään häivähdys tervettä ylpeyttä, eikä syyttä. Kun pienestä pitäen kauneusalan ammatista haaveillut Anni aloitti syksyllä 2022 hius- ja kauneushoitoalan perustutkinnon opinnot, oli hän epävarma pärjäämisestään.

– En ollut ollut kolmeen vuoteen koulun penkillä, sillä suoritin yläkoulun kotiopetuksessa ADD:hen liittyvien haasteitteni ja kiusaamisen vuoksi. Pelkäsin, että kiusaaminen jatkuu ammattiopistossa ja jään yksin. Myös uudet tilanteet, kuten harjoitusasiakkaiden palvelu, tuntuivat ahdistavilta, koska en uskaltanut juurikaan puhua, Anni muistelee kipuilleensa opintojensa alkupuolella.

Yksi käännteentekevästä asioista Annille oli se, että jo parin viikon opintojen jälkeen hän oli saanut kavereita.

– Ajattelin, että ei tämä niin mahdoton juttu ehkä olekaan ja päätin edetä päivä

kerrallaan. Vähitellen onnistumisten myötä ja kokemuksen karttuessa itsevarmuuteni kasvoi. Pian huomasin juttelevani asiakkaittenikin kanssa luontevasti.

Anni kiittelee Samiedua hänen erityishaasteidensa huomioimisesta. Hänelle muun muassa tehtiin opintojen alussa erityisen tuen suunnitelma varmistamaan opintojen eteenpäin meno. Myös opettajat suhtautuivat ymmärtäväisesti helposti kuormittuvaan opiskelijaan.

– Jos minusta esimerkiksi tuntui, että tarvitsen enemmän omaa rauhaa, sain tehdä opintoja kotona.

NYT-yrittäjyys vahvisti halua toimia yrittäjänä

Myös Annin unelma omasta kauneushoitolasta sai opintojen myötä siivet. Hän perusti maaliskuussa 2024 Samiedun Vuosi yrittäjänä -yrittäjyysohjelmassa kauneushoitoalan palveluja tarjoavan Beautybyanni NYT-yrityksen ja pyöritti sitä lähes valmistumiseensa saakka.

– Kun opettaja ehdotti minulle NYT-yrittäjyyttä,

vastasin heti, että ”totta kai”. Kaikki menikin todella hyvin, ja opin paljon yrittäjyydestä ja itsestäni. Testasin esimerkiksi jaksamiseni rajoja tekemällä pitkiä päiviä.

NYT-yritys vahvisti Annin halua tehdä jatkossakin töitä yrittäjänä. Tilaisuus siihen tuli nopeammin kuin hän olisi arvannut.

– Opettaja soitti ja kertoi vapautumassa olevasta lii- ketilasta, joka mahdollisesti kiinnostaisi minua. Otin yhteyttä tilasta luopumassa olevaan yrittäjään, kävin katsomassa paikan ja totesin sen olevan juuri täydellinen pienen kauneushoitolan tarpeisiin.

Sopivan liiketilan löyty- misestä alkoi Annin matka oikeaksi yrittäjäksi. Savon- linnassa Olavinkadulla Pik- kukirkkoa vastapäätä sijaitse- valle yritykselleen hän antoi nimen Glamouria.

– Tilan vuokrasuhde siirtyi minulle joulukuun ensimmäi- senä päivänä. Vähitellen alan ottaa vastaan ensimmäisiä asi- akkaita. Avajaisetkin järjestän jossakin vaiheessa.



Anni Svensk

Rohkeasti eteenpäin

Anni kertoo pitävänsä kaikis- ta kosmetologin työtehtävistä mutta sanoo olevansa omim- millaan pikkutarkkuutta vaati- vissa töissä, kuten rakennekyn- sien tekemisessä ja kulmien laminoinnissa. Oman alansa löytäneellä tuoreella yrittäjällä on tarkoitus lisätä osaamistaan, kunhan yritystoiminta lähtee kunnolla käyntiin.

– Suunnitelmissani on suorittaa ripsiteknikon pätevyys. Aion palata myös takaisin Samiedulle opiske- lemaan erikoiskosmetolo- giksi.

Tulevaisuuttaan Anni odottaa innolla. Peruskou- lun lopussa epävarmuuk- siensa kanssa kipuilleesta nuoresta on kasvanut roh- keasti eteenpäin katsova ammattilainen.

– Olen löytänyt itsestäni vahvuuksia, joista en aiemmin ollut tietoinen. Nyt tiedän pys- tyväni mihin tahansa!

Lisätietoja:
Katja Repo, hius- ja kauneushoitoalan opet- taja, puh. 044 550 6589, katja.repo@samiedu.fi
Anni Svensk, Kauneushoitola Glamouria, puh. 044 235 0372

Kivijalkakauppa Kampaamotarvikkeet.fi on kaikkien puoti!



Juhana Muhonen muistuttaa, että ammattilaatuiset tuotteet ovat kaikkien saatavilla sekä kivijalkamyymälässä että verkkokaupassa.

hiusalan tuotteita, koneita, välineitä ja tarvikkeita kulut- tajille, alan ammattilaisille sekä opiskelijoille.

”Moni ohikulkija tuleekin arastellen sisään ja kysyy, onko myymälä tarkoitettu myös tavalliselle kulutta- jalle?”

”Myymme kaikille ja kaikki asiakkaat ovat terve- tulleita”, kertoo toisen polven yrittäjä **Juhana Muhonen**.

”Myymälää kierrellessään ja tuotevalikoimaan tutustues- saan, moni asiakas on sanonut puotimme olevan oikea kampaamotarvikkeiden ”karkki- kauppa”.

Oikea karkkikauppa myy- mälä näyttää olevankin! Hyl- lyistä löytyy kaikkea hiuspin- neistä laadukkaisiin koneisiin ja laitteisiin.

Hiustuotteiden lisäksi puo- dista voi ostaa erikoiskampoja ja -harjoja, saksia, veitsiä, har- joitustarvikkeita sekä paljon erilaisia pientarvikkeita.

Pientarvikkeiden kysyntä lisääntyy juhlaokaisien alla.

Koristepinneillä, pannoilla ja hiuslisillä amatöörikin saa helposti juhlavuutta kampa- uksiin. Oikeat hiustuotteet



Kampaamotarvikkeet.fi -myymälä sijaitsee Savonlinnassa Kirkkokadulla.

auttavat kampausten teossa ja hiusten hallittavuudessa. Talven ja lämmityskauden suosikkeja ovat tuotteet kuti- aalle hiuspohjalle. Niitäkin löytyy hyllystä.

Myymälässä on myös tuot- teita harveneille hiuksille.

Japanilainen Super Million Hair -hiustuuhenne on erin- omainen tuote niille, joilla hiukset ovat harventuneet ja hiuspohja kuultaa läpi.

Luonnonkuidusta valmis- tettu tuuhenne tarttuu staati- sesti hiukseen, paksuntaa yksittäisen hiuksen ja peit- tää läpikuultavan hiuspoh- jan muutamassa sekunnissa. Tuote on riittoisa, biohajoava sekä helppo ja turvallinen

käyttää. Kenenkään ei siis tar- vitse enää hävetä tai piilotella harvenevia hiuksiaan!

Kampaamotarvikkeet.fi -myymälässä asiakkaalla on mahdollisuus kokeilla ja ver- tailla koneita kaikessa rau- hassa ennen ostopäätöstä.

”Mielestäni on tärkeää, että eri koneita voi kokeilla ja ver- tailla keskenään sekä saada tarvittava opastus laitteen käyttöön”, kertoo Muhonen.

”Esimerkiksi föönin tai trimmerin valinnassa on tär- keää miltä laite tuntuu kädessä, miltä ääni kuulostaa, onko koko ja paino sopivat ja vas- taavatko tuotteen muut omi- naisuudet käyttötarkoitusta. Laadukkaat tuotteet kestävät

pidempään ja ovat mukavia käyttää. Ammattikoneisiin löytyy myös varaosia ja niitä pystyy huoltamaan. Käyttöikä on siis merkittävästi pidempi verrattuna markettituotteisiin. Pidemmän päälle tämä onkin asiakkaalle halvempi ja luonto- ystävällisempi ratkaisu.”

Kivijalkakaupan ja verkko- kaupan lisäksi yritys maahantuo Saksasta, Japanista, Italiasta, Belgiasta ja Espanjasta hiusa- lan ammattilaatuisia tuotteita asiakkailleen ympäri Suomen.

”Toivon, että voimme pitää myös kivijalkamyymälämme paikkakuntalaisten ilona pit- källe tulevaisuuteen. Asiak- kaathan sen tietysti lopulta päättävät, pohtii Muhonen.

SAVONLINNASSA Kirkkoka- dulla toimiva kivijalkakaup- pa Kampaamotarvikkeet.

fi on tutustumisen arvoinen erikoiskauppa. Myymälästä löytyy



JOKAINEN
SÄHKÖINEN VALINTA
MERKITSEE

SÄHKÖAUTO, JOSSA TOYOTÄ VAKIONA

Toyota bZ4X on sähköauto Toyotan tapaan: ajettavuudeltaan erinomainen, käytettävyydeltään helppo ja suunniteltu kestämaan. Mielenrauhaa sähköautoiluun tuovat mm. 10 vuoden / miljoonan kilometrin akkaturva¹ sekä aiempaa paremmat pikalatausominaisuudet. Toyota bZ4X on saatavilla myös erittäin kyvykkäänä nelivetona.

Aja sähköllä, aja ilolla – aja laadulla, johon voit luottaa.

Business-mallin autoetu esim. 565 €/kk

HUIPPUETUJA NOPEAN TOIMITUKSEN TOYOTA bZ4X -MALLEIHIN

Alennus auton
kokonaishinnasta **-6000 €**

Talvirenkaat
kevytmetallivantein **290 €²**

Edullinen
Toyota Easy
Osamaksu -rahoitus **2,99 %**
korko + kulut²

Toyota Easy Osamaksu: Ei huolta auton arvon alenemisesta.

TOYOTA bZ4X

Autojen hinnat sisältävät toimituskulut 600 €. **Toyota bZ4X Style Edition** kokonaishinta 48 160 €, energiankulutus 147 Wh/km, CO₂-päästöt 0 g/km, WLTP-toimintamatka jopa 503 km*. **Toyota bZ4X Style AWD Edition** kokonaishinta 51 710 €, energiankulutus 162 Wh/km, CO₂-päästöt 0 g/km, WLTP-toimintamatka jopa 461 km*. **Toyota bZ4X Style Business** kokonaishinta 46 650 €, vapaa autoetu/käyttöetu 625/565 €/kk**, energiankulutus 147 Wh/km, CO₂-päästöt 0 g/km, WLTP-toimintamatka jopa 503 km*. Toyota bZ4X -malliston energiankulutus 144–179 Wh/km, akun nettokapasiteetti 64 kWh, CO₂-päästöt 0 g/km ja WLTP-toimintamatka jopa 416–512 km*. *Kulutus ja toimintamatka on testattu laboratoriossa keskiarvoa jolla jäljittelevällä WLTP-mittauksella. Tulokset on tarkoitettu automallien väliseen vertailuun, eivätkä päde tarkasti liikennekäytössä. Kulutukseen ja toimintamatkaan vaikuttavat mm. ajotapa, nopeus, lämpötila, sää- ja ajo-olosuhteet sekä auton kuormaus. Lopulliset autokohtaiset arvot vahvistetaan ajoneuvokohtaisella COC-todistuksella. **Vapaa autoetu sisältää sähköautoille vuosiksi 2021–2029 myönnetyn 170 euron alennuksen autoedun verotusarvosta sekä sähköautoilta vähennettävän käyttökustannusten osuuden 120 euroa. Käyttöetu sisältää sähköautoille vuosiksi 2021–2029 myönnetyn 170 euron alennuksen käyttöedun verotusarvosta. Kuvan auto erikoisvarustein. **TAKUU** 3 v/100 000 km, korin puhkiuostumattomuustakuu 12 v. Säännöllisesti huollettujen sähköautojen akkutakuu 8 v/160 000 km kun akun heikentyminen alle 70 %:iin alkuperäisestä kapasiteetista ja EV-järjestelmän takuu 5 v/100 000 km. **AKKUTURVA** Sähköautojen (koskee henkilöautoja, pois lukien Proace City Verso EV ja Proace Verso EV) ajoakuille myönnetään 10 v/1 milj. km kattava Toyota-määräaikaishuollon aktivoima EV-akkaturva. ²Kampanjat koskevat uusia yksityisasiakastilauksia varastossa oleville Toyota bZ4X Style Edition ja Style AWD Edition -malleille. Kampanjat voimassa toistaiseksi. Talvirenkaat kevytmetallivantein, arvo 2 996 € ja alin hinta viimeisen 30 päivän aikana 290 € mallille Toyota bZ4X. **ESIMERKKILASKELMA:** Toyota bZ4X Style Edition 48 450 € (sis. toimituskulut 600 € + talvirenkaat kevytmetallivantein 290 €). TOYOTA EASY OSAMAKSU kk-erä 492,14 €. Sopimusaika 48 kk. Kilometrit 40 000 km. Käsiraha 20 % (9 690 €). Suurempi viimeinen osamaksuerä / taattu hyvityshinta 20 307,96 €. Korko 2,99 %. Käsittelymaksu 15 €/kk. Perustamiskustannus 399 €. Todellinen vuosikorko 4,02 %. Luoton määrä 38 760 €. Luoton ja kustannusten yhteismäärä 43 453,65 €. Edellyttää hyväksytyn luottopäätöksen ja kaskovakuutuksen. Luoton myöntäjä Toyota Finance Finland Oy, Korpivaarantie 1, Vantaa. TOYOTA HUOLTOSOPIMUS 17,08 €/kk. Sopimuskausi 48 kk. Kilometrit 60 000 km.

O.K. AUTO OY

www.okauto.fi www.toyota.fi

Satelliittikatu 16, 57210 SAVONLINNAN

Vaihe palvelee ma-pe klo 7.30–16.30 puh. 010 5228 300

Teleoperaattorin veloitukset yritysimeroihin Matkapuhelimesta 8,35 snt/puh + 16,69 snt/min (alv 24%) Lankapuhelimesta 8,35 snt/puh + 6,00 snt/min (alv 24%)

Automyynti: 010 5228 880 ma-pe 9–17, la suljettu
Huolto: 010 5228 870 ma-pe 8.00–16.30
Varaosat: 010 5228 875 ma-pe 8.00–16.00



Kun kutsu käy, Sami Liikanen lähtee Scanian rattiin mihin vuorokauden aikaan tahansa.

Hinaus Liikanen lupaa hinaus- ja tiepalveluja kellon ympäri

SAMI LIIKANEN kertoo omistajanvaihdoksen **Alpo Heiskanen** kanssa sujuneen hyvin ja hyvässä hengessä. Raskaan kaluston hinaukseen panostetaan entistä enemmän.

Hinaus Liikanen konttorissa Ahertajantiellä Sami Liikanen puhelin soi lakkaamatta. Ensimmäinen haastattelu keskeytyykin alkuunsa, sillä lähistöllä jumiin jäänyt rekka tukkiin liikenteen. Hetken kuluttua Liikanen astuu kiiltelevän Scanian koppiin ja apu lähtee liikkeelle saman tien.

– Ojaan suistumiset ja virran vähyys, kertoo Liikanen syyt, jotka jättävät kulkupelin useimmin tien päälle – tai ojaan, kesällä rengasrikko.

Ennen ajoon lähtöä onkin syytä tarkastaa, onko akku kunnossa ja ajaa bensamoottorilla pidempiä matkoja välillä. Renkaiden kuntoa on myös syytä välillä tarkistaa.

Jo vuosia vireillä ollut omistajanvaihto on sujunut Liikanen mukaan oikein hyvin. Hän on käynyt Mikkelistä käsin tutustumassa Alpo Heiskanen liikkeeseen ja sen toimintaan syksyn aikana useampaan otteeseen. Hinausajojakin on ollut täälläpäin.

Eläkkeelle jäämistä suunnitteleva Heiskanen ja töissä ollut kuljettaja jatkavat yrityksessä työntekijöinä, kuten myös vuokrausta ja pesulatoimintaa pyörittänyt Heiskanen

poika, Jani. Heiskanen ehti työskennellä yrittäjänä neljännesvuosisadan, josta puolet hinauspalvelussa.

– Samalla konseptilla jatketaan, mutta tuomme uutta kalustoa ja raskasta liikennettä tullaan palvelemaan täällä entistäkin paremmin, kertoo Liikanen.

Hinaus Liikanen on toiminut Mikkelistä käsin toistakymmentä vuotta. Ensimmäisen auton Liikanen osti 13 vuotta sitten ja teki ensin pari vuotta töitä itsenäisesti.

– Mikkeliissä oli kuusi hinausautoa sekä muutama erikoiskuljetus- ja saattoauto. Savonlinnassa on nyt viisi hinausautoa.

Savonlinnassa työntekijöitä on kolme, Mikkeliissä neljä.

– Kilpailua on, mutta töitä riittää – ja kilpailuhan on tervettä, omistaja ja toimitusjohtaja Liikanen kuvaa nykytilannetta lähialueella.

– Meiltä saa hinaus- ja tiepalvelua mihin vuorokauden aikaan tahansa, kellon ympäri, kaikille kalustoille, lupaa Liikanen lopuksi.

Hinauspalvelun Päivystävä puhelin palvelee 24/7
numerossa 045 898 6298

Email:
kuljetukset@hinausliikanen.fi

www.hinausliikanen.fi



Entinen ja uusi omistaja, Alpo Heiskanen (oik.) ja Sami Liikanen ensin mainitulle tutuksi käyneissä tiloissa – milloin sinne ajoilta ehti.

Vuoden yritykset ja yrittäjät

Enonkoski

Antti Huttunen, Metsäkonurakointi Huttunen Oy. Yrittäjänä 14 vuotta. Varsinainen perheyrittäjä, sillä isä Ossi Huttunen oli myös kai-vinkoneyrittäjä ja huolehtii nyt koneiden huollosta ja polttoaineen jakelusta. Antin kaksi vanhinta poikaa, Veeti ja

Oskari, työskentelevät myös yrityksessä.

Sulkava

Jukka Tervonen, TeSe Rakennus ja Saneeraus. Alalla 40 vuotta, yrittäjänä 13 vuotta. Rakennustöitä perustuksista viimeisen naulan lyöntiin, lähinnä Sulkavan alueella.

Punkaharju

Sari Kutvonen, Kotileipomo ja kahvila Pullapoksi. Toiminut Punkaharjulla 14 vuotta, sitä ennen Enonkoskella 6 vuotta, yhteensä 20 vuotta.

Rantasalmi

Kari Immonen, AD-Huolto

Oy. Toimiala autokorjaamo ja autohuolto. Korjaamoyrittäjäksi vuonna 1993, kirkonkylän tiloissa vuonna 2008 lähtien.

Kerimäki

Toni Mehtonen, ISA Group Oy (aiemmin Itä-Suomen Asennus). Yrittäjänä kohta 20

vuotta. Sääsuojaratkaisuihin ja telinpalveluihin erikoistunut yritys.

Savonlinna

Remaster Oy, perustettu 1992. Toimialana on ravintolakalusteet ja suurkeittiökalusteet.





EERO HUOVISEN
MUISTELMATEOS

*Aitiä
ikävä*

ESITYKSET
28.3.2025
SAAKKA.

Alkuperäisteos:
EERO HUOVINEN

Dramatisointi & ohjaus:
PAULIINA SALONIUS

Esitysoikeuksia valvoo
AGENCY NORTH OY.



ENSI-ILTA
15.2.2025

Sylvia

ENSIMMÄINEN
NAINEN

Käsikirjoitus: MAIA HÄKLI | Alkuperäisteos: JOHANNA VENHO
Ohjaus: HANNA RYTI | Esitysoikeuksia valvoo AGENCY NORTH OY.

Essi Renvall: Sylvia Kekkonen muotokuva, piirros 1961. Lähde: Urho Kekkonen arkisto / © Kuvasto 2024.

Mikkelin Teatteri | 044 402 1539 | liput@mikkelinteatteri.fi | Lippu.fi

mikkelinteatteri.fi



Toteuta itseäsi

Hae Samieduun yhteishaussa 18.2.-18.3.
tai jatkuvassa haussa ympäri vuoden.



Tutkaile tarjontaamme!

TUVA-koulutus

Tutkintokoulutukseen
valmentava koulutus

Ajoneuvoalan perustutkinto

Automekaanikko

Elintarvikealan perustutkinto

Leipuri-kondiittori

Hius- ja kauneudenhoitoalan perustutkinto

Parturi
Kampaaja
Kosmetologi

Kone- ja tuotantotekniikan perustutkinto

Koneistaja
Levyseppähitsaaja

Liiketoiminnan perustutkinto

Merkonomi

Logistiikan perustutkinto

Kuorma-autonkuljettaja
Yhdistelmäajoneuvonkuljettaja

Matkailualan perustutkinto

Matkailun asiakaspalvelija

Metsäalan perustutkinto

Metsäkoneenkuljettaja
(haku: Etelä-Savon ammattiopisto, Savonlinna)

Rakennusalan perustutkinto

Talonrakentaja

Ravintola- ja cateringalan perustutkinto

Kokki
Tarjoilija

Sosiaali- ja terveysalan perustutkinto

Lähihoitaja
Perustason ensihoitaja

Sähkö- ja automaatioalan perustutkinto

Automaatioasentaja
Sähköasentaja

Talotekniikan perustutkinto

Putkiasentaja

Tieto- ja viestintätekniikan perustutkinto

IT-tukihenkilö

Mietityttääkö tuleva opiskelupaikka?

Ota yhteyttä, pohditaan yhdessä vaihtoehtoja:
puh. 050 452 3614 tai citypiste@samiedu.fi.

Katso lisää samiedu.fi



Palvelun aatelia –kilpailun 2024 voittaja on Sulkavan kioski Alanteen Helmi

SULKAVAN KIOSKI Alanteen Helmi on valittu Palvelun aatelia –kilpailun ensimmäiseksi voittajaksi. Kioski sai ehdotuksissa ylistystä asian- tuntevasta ja hyvästä palvelusta sekä kokonaisvaltaisesta asiakaskokemuksesta, jossa on huomioitu hyvä palvelu, viihtyisä ympäristö ja laaja palveluvalikoima. Myös Etelä-Savon kauppakamarin Kaupan- ja palvelualanvaliokunnan tekemissä mysteeri- shoppailuissa marraskuussa 2024 kioskin henkilökunta sai loistavaa palautetta toiminnasta. Asiakas huomioitiin hienosti heti saapuessa iloisesti ja lämpimästi sekä kioskin tunnelma oli avoin ja kutsuva. Palveluaitis henkilökunta teki vaikutuksen ja vaikutti siltä, että nauttivat työstään. Lisämyynti oli luontevaa eikä tungetelemaa ja suositukset auttoivat valitsemaan tuotteita. WAU-fiilis syntyi

henkilökunnan ystävällisyydestä, loistavasta sijainnista ja miljööstä. Palvelu oli hyvää ja asiakas huomioitiin hyvin. Shoppailijat kehuivat myös aukioloaikoja sekä terassia.

Alanteen Helmen **Piritta Länkinen** oli otettu jo valinnasta finaaliin ja meinasi sanojensa mukaan tipahtaa tuoilta saadessaan kuulla voitosta. ”Koko poppoo on otettu saamasta kunniasta ja huomiosta ja aiomme jatkaa vähintäänkin samaan malliin tulevassa ja tarjota asiakkaillemme miellyttävän kokemuksen. Tämä on häkellyttävän ihana tunnustus vuosien työlle ja sille, minkä tunnen olevan osa minua. Kiitos!”

Palvelun aatelia –kilpailu järjestettiin ensimmäisen kerran vuonna 2024 ja sen tavoitteena on nostaa esille Etelä-Savon loistavia palvelutoimijoita, eli palvelun aatelia. Ehdotuksia voittajasta

kerättiin verkkolomakkeella kesäkuusta syyskuuhun ja niitä saatiin 185 kappaletta. Ehdotukset koostuivat monipuolisesti eri alojen palvelujen tarjoajista sekä eri puolilta maakuntaa. Kaupan- ja palvelualanvaliokunta valitsi ehdotusten joukosta kymmenen finalistia, joihin toteutettiin mysteeri-shoppaukset voittajan valitsemiseksi. Vuoden 2025 ehdotuksia pääsee antamaan verkkolomakkeella alkukestästä lähtien.

Mysteeri-shoppauksessa arvioitiin finalistien Fisuburger (Kangasniemi), K-Market Karpalo (Pertunmaa), Kenkäkauppa Raitalaakso (Pieksämäki), Kirjalan Kahvipaahimo (Mikkeli), Mäntyharjun Kirjasto (Mäntyharju), Puumalan Poiju (Puumala), RengasCenter Pieksämäki (Pieksämäki), Savon Golf-tiimi (Mikkeli), Specsavers Savonlinna (Savonlinna) ja



Kuva: Sulkavan kioski Alanteen Helmen ydinporukka – Edessä yrittäjä Piritta Länkinen, takana Mikko Makkonen, Iiris Pajari, Irene Länkinen ja Outi Ikonen.

Sulkavan kioski Alanteen Helmi (Sulkava) palvelun laatua kokonaismielikuvan, asiakkaan huomioimisen, palveluaittiuden, asiakaslä-

töisyyden, lisämyynnin, yleisilmeen sekä WAU-fiiliksen pohjalta. Lisäksi shoppailijoita pyydettiin kertomaan, kävisivätkö he uudelleen ja

lisähuomioita palvelusta.

Palvelun aatelia 2024 voittaja julkistettiin ja palkittiin Yrittäjägaalassa 18.1.2025 Pieksämäellä.

LÖYDÄ UUSI KOTI ENONKOSKELTA – HANKE TURVAA PIENEN KUNNAN TULEVAISUUTTA

Enonkoski kutsuu! –hanke on jo täydessä vauhdissa



Hankekoordinaattori Merja Kuuramaa toivoo, että maalle muutosta haaveilevat löytävät uuden kodin Enonkoskelta.

KAUPUNGISTUMINEN on ollut valtavirtaa jo vuosikymmenten ajan, mutta kaikki eivät halua asua kasvukeskuksissa tai vilkkaiden teiden varsilla. Tiedetään, että tuhannet ihmiset haaveilevat maalle muutosta, mutta eivät ole löytäneet sopivaa kotia itselleen.

Samaan aikaan maaseutukylissä on suuri määrä vajaalla käytöllä olevia taloja, joissa asutaan ehkä vain muutaman viikon vuodessa. Tässä todellisuudessa maaseutukylät autioituvat ja pienet kunnat menettävät koko ajan asukkaita ja elinvoimaa kasvukeskuksiin.

Enonkosken kunta on käynnistänyt hankkeen, jonka

avulla se haluaa löytää kunnassa vajaakäytöllä olevat talot ja saada niihin uutta elämää.

Enonkoski kutsuu! -hanke käynnistyi syyskuussa 2024 ja se kannustaa tyhjiilleen jääneiden talojen omistajia miettimään, voisiko talolle olla parempaa käyttöä kuin sen tyhjiillään pitäminen tai asuminen vain pienen osan vuodesta.

– Tiedetään, että paras tapa pitää talo kunnossa on asua siinä, sanoo Enonkoski kutsuu! -hankekoordinaattori **Merja Kuuramaa**. Kannustammekin perikuntia ja muita tyhjiiden talojen omistajia miettimään olisiko talon myynti tai vuokraaminen parempi vaihtoehto, kuin pitää taloa tyhjiillään, Kuuramaa jatkaa.

Jos kylillä tyhjiillään seisovat talot saataisiin aktiivisempaan käyttöön, se toisi kuntaan uusia asukkaita, palveluille käyttäjiä ja turvaisi koko kunnan tulevaisuutta.

Enonkoski kutsuu! -hankkeen toinen kohderyhmä ovatkin maalle muutosta haaveilevat ihmiset. Heidän toivotaan löytävän unelmakotinsa Enonkoskelta. Viestinnällisenä tavoitteena on, että vajaakäytöllä olevien enonkoskelaisien



Enonkoski kutsuu! -hankkeen sivustolla on jo muutama talo tarjolla, mutta kohteita mahtuu tuki sivustolle enemmänkin. Tämä kohde on yksi tarjolla olevista.

talojen omistajat ja maallemuutosta haaveilevat perheet löytäisivät toisensa ja ehkä kautta jokunen perhe voisi toteuttaa haaveensa maalle muutosta.

Enonkoski kutsuu! -hankkeella on omat kotisivut, jonne kootaan tietoa sekä hankkeesta itsestään, että Enonkosken kunnasta maallemuuttokohteena ja sen palveluista. Sivuille on koottu kunnassa myynnissä tai vuokralla olevia taloja. Sivuille on myös tietoa kunnasta, sen palveluista ja sivuilla kerrotaan maallemuuttotarinoita.

Hankekoordinaattori toivoo, että sivustolle saataisiin vielä lisää uusia kiinteistökohteita.

– Erityisesti odotan, että saisimme tarjolle esimerkiksi

rintamamiestaloja piharakennuksineen, sillä sellainen kohde on monen maallemuuttajan haave, Kuuramaa sanoo. Enonkoskea voi hyvällä syyllä kehua asuinpaikkana ja tarjolla on muutakin kuin luonnon kauneutta ja rauhaa.

– Meillä on palvelut kunnossa. Lapsiperheille tärkeät päiväkotit ja koulu löytyvät omalta kylältä, samoin liikuntapaikat, kirjasto ja esimerkiksi nuorisotila ovat perheellisille tärkeitä. Senioriväelle tärkeitä ovat kokoon- tumistilat ja vanhainkodin kerhotila onkin ahkerassa käytössä. Onneksi meillä on edelleen myös oma terveys- asema hammashoitoloineen.

Enonkoski kutsuu! on tiedonvälityshanke, joka viestii oman kotisivun lisäksi myös

sosiaalisessa mediassa; Facebookissa ja Instagramissa. Hanke jalkautuu ahkerasti myös tapahtumiin niin omassa kunnassa kuin sen ulkopuolellakin. Tietoa levitetään myös muun muassa infotilaisuuksien, tiedotteiden ja uutiskirjeiden avulla.

Hankkeen yhteistyökumppaneina ovat Suomen kylät ry, toiset maallemuuttohankkeet sekä enonkoskelaiset järjestöt, yritykset ja yhteisöt.

Enonkoski kutsuu! -hanke on saanut EU:n maaseuturahastusta Savon LuotsiLeaderin myötävaikutuksella. Hanke työllistää yhden osa-aikaisen työntekijän ja se kestää puolitoista vuotta päättyen helmikuussa 2026.

– Toivon vilkasta vuorovaikutusta kiinteistöjen

Enonkoski kutsuu! -hanke

Kotisivut: <https://enonkoski.fi/enonkoski-kutsuu/>

Tiedonvälityshanke.
1.9.2024–28.2.2026

Tavoitteena saada tyhjä ja vajaakäytöllä olevat asuin- kiinteistöt uudelleen käyttöön ja samalla kuntaan uusia asukkaita.

Välineinä kotisivut, sosiaalinen media, tapahtumat, tiedotteet, uutiskirjeet jne.

Budjetti 36 000 euroa, josta EU- rahaa 90 prosenttia.

Työllistää yhden osa-aikaisen hanketyöntekijän

Enonkosken kunta

Asukkaita 1283 (31.11.2024)

Veroprosenttivuonna 8,40

Palvelut: Päiväkotit, peruskoulu, kirjasto, liikuntatalo, ulkoliikuntapaikat, nuorisotila, terveysasema, tapahtumat ja aktiivinen järjestöelämä.

omistajien ja maalle muutosta haaveilevien kanssa. Minuun voi ottaa yhteyttä hyvin matalalla kynnyksellä, Merja Kuuramaa sanoo. Hänet tavoittaa puhelimitse numerosta 044 536 2669 tai sähköpostilla merja.kuuramaa@enonkoski.fi

RESPO-TRAILEREIDEN ENNAKKO-OSTOPÄIVÄT KEVÄTHINNAIN!



RESPO

JAXAL

TULE TUTUSTUMAAN PAIKAN PÄÄLLE JA VARMISTA TOIMITUS KEVÄÄN KUORMIIN!



Tule paikan päälle tai soita ja kysy lisää valikoimastamme:

Aku p. 050 350 2064 • Pasi p. 050 546 6940
Seuraava erä uusia trailereita saapuu keväällä 2025!



VELJEKSET
PEKKONEN OY

SATELLIITTIKATU 20, 57210 SAVONLINNA
AVOINNA MA-PE KLO 8.00-16.00,
VIIKONLOPPUISIN JA MUINA AIKONA SOPIMUKSEN MUKAAN.

Tule käymään tai soita ja kysy lisää! • www.vpoy.fi

TIEDOTE

Kuntalaiskyselyn kertomaa – Enonkosken kuntalaiset edelleen pääosin tyytyväisiä kuntaan

ENONKOSKEN KUNNAN strategiaan pohjautuen kunnassa toteutettiin kuntalaiskysely joulukuussa 2024. Kyselyllä kunta halusi kuulla kuntalaisten näkemyksiä kunnan tuottamista palveluista ja kyse-lyyn oli mahdollista vastata joko sähköisesti tai lomakekyselynä. Vastaajia kyselyssä oli 84 henkilöä, joista noin 78 % oli kuntalaisia ja loput vapaa-ajan asukkaita tai esimerkiksi kunnan alueella töissä käyviä. Vastaajien määrä oli melko pieni osa kuntalaisista, mutta kunnassa ollaan tyytyväisiä ja kiitollisia niille, jotka vastasivat tähän kyselyyn.

Vastaajien ikäryhmät painottuivat työikäisiin ja vastaajista eläkeläisiä oli noin 22 %. Vastaajista 91 %:lla kokonais-mielikuva kunnan tuottamista palveluista oli myönteinen tai melko myönteinen.

Päivähoitopalveluja käyttäneistä 91 % kokemus palvelusta oli myönteinen tai melko myönteinen. Perusopetukseen osalta 89 % ja nuorisopalveluiden osalta 74 % kokivat palvelujen myönteisenä tai melko myönteisenä. Kunnan palveluista kirjasto- ja liikun-tapalveluihin oltiin myös tyytyväisiä, sillä vastaajista 89 % koki kirjaston palvelut myön-teisenä tai melko myönteisenä ja liikuntapalveluista puoles-taan 95 %.

Joukkoliikennettä käyt-täneistä vastaajista 57 % koki, että joukkoliiken-teessä on kehitettävää ja 14 % antoi palautetta, että jouk-koliikenne ei ole laisinkaan toimivaa. Hyvin tai melko hyvin toimivana joukkolii-kenteen koki 38 % palvelua käyttäneistä.

Teknisen toimen palve-luista rakennusvalvonnan pal-veluja käyttäneistä 86 % oli kokenut palvelun myönteisenä tai melko myönteisenä ja vain 2 % melko kielteisenä, vesi- ja viemärlaitoksen palveluista kokemus oli myönteinen tai melko myönteinen 71 %:lla ja 6 %:lla melko kielteinen tai kielteinen. Yleisten aluei-den hoidon ja kunnossapidon osalta tyytyväisiä palveluun oli 91 % vastaajista.

Enonkosken kunnan asui-nympäristön vastaajista koki erittäin viihtyisäksi tai melko viihtyisäksi 92 % ja erit-täin turvalliseksi tai melko turvalliseksi 94 % ja 5 % melko turvattomaksi tai erit-täin turvattomaksi. Enonkos-kea asuinpaikaksi vastaajista suosittelee ystävälleen tai tut-tavalleen erittäin todennäköi-sesti tai todennäköisesti 88 %.

Kuntalaiskyselyn tulokset olivat pääasiassa myönteisiä ja kun tuloksia verrataan vuosi sitten tehtyyn kyselyyn, ovat tulokset hyvin samansuun-taisia – ei siis merkittäviä muutoksia. Tutkimustulok-siin ollaan tyytyväisiä, mutta

kehitettävää toki aina palve-luissa löytyy. Avoimissa vas-tauksissa ja vapaamuotoisissa palautteista eniten vastaajissa aiheutti huolta sosiaali- ja terveydenhuollon palvelujen tulevaisuus – lähipalvelui-den säilyminen. Yksittäiset palautteet liittyivät nuorten harrastustoimintaan, tiestön kuntoon ja toiveisiin liikun-tapalveluihin.

Lisätietoja kyselytutki-mukseen liittyen antaa kun-nanjohtaja Minna Laurio, puh. 044 3453012, s-posti: minna.laurio@enonkoski.fi

Lähituottajapäivä Savonlinnan Prismalla

PRISMA SAVONLINNASSA järjestetään lähituottajapäivä perjantaina 31. tammikuuta. Tapahtumassa eteläsavolaiset tuottajat esittelevät ja myyvät tuotteitaan Prisman aulassa ja myymälätiloissa klo 10–16.

Suositussa tapahtumassa on esillä jälleen laaja tarjonta erilaisia paikallistuotteita, mm. marjamehuja, kukkoja, hapankaalia, leipomotuotteita ja jauhoja. Lisäksi tarjolla on mais-tiaisia sekä tietoa lähiruoasta.

– Jo perinteeksi muodos-tuneet lähituottajapäivät ovat olleet suosittuja niin tuot-tajien kuin asiakkaidenkin keskuudessa. Tämä on lähi-alueen yrittäjille hyvä tilaisuus esitellä omia tuotteitaan ja asi-akkaille nähdä, kuulla ja mais-taa, mitä kaikkea lähialueella tuotetaan, sanoo Prisma-joh-taja Mervi Hämäläinen.

Yksi Osuuskauppa Suur-Sa-von arvoista on vastuullisuus. – Se tarkoittaa, että toimimme eettisesti kestävästi sekä kan-namme vastuumme henki-löstöstä, asiakasomistajista, ympäristöstä ja Etelä-Savosta. Yhteistyö paikallisten toimi-joiden kanssa on yksi osa vas-tuullista toimintaamme, kertoo Hämäläinen. – Osuuskauppa Suur-Savo tekee yhteistyötä yli 200 lähituottajan kanssa ja vuonna 2024 paikallisten tuot-tajien tuotteita myytiin noin 17,7 miljoonalla eurolla.

Lähituottajapäivä järjeste-tään yhteistyössä ProAgrian kanssa osana Saimaa lauta-selle -hanketta. Mukaan ovat ilmoittautuneet Cafe Rantakivi, HerkkuPekka, Jennin ja Ollin Herkut, Kaarina Höök, Karvi-lan Panimo, LeipäSavotta Nro1, Miettälän Juustola, Päivärinteen ruislastu, Rapion Tuote, Sai-maan Marja, Savonlinnan Lei-purit, Timo Loikkanen ja Tmi Juvan Hapankaali.

Hilja ja Alpo Savolaisen rahasto tukee talouden ja teknisten alojen opetus-, kehitys- ja tutkimustyötä sekä alojen opiskelijoita Etelä-Savossa.

APURAHAHAKU

Opiskelijoille
Edistämään valmistumista, opinnäytetyötä tai kansainvälistymistä. Opiskelijan tulee olla kotoisin Etelä-Savosta tai asua alueella.

Aikuisopiskelijoille
Osaamisen laajentamiseen tai alan vaihtamiseen. Opiskelijan tulee asua Etelä-Savossa.

Opettajille
Opetustoiminnan kehittämiseen tai uusien ideoiden toteuttamiseen Etelä-Savossa.

Hae viimeistään 28.2.2025!

Lisätiedot ja ohjeet:
www.eskauppakamari.fi/yleinen/apurahahaku2025/

ETELÄ-SAVON KAUPPAKAMARI
HILJA JA ALPO SAVOLAISEN RAHASTO

KUNTO GYM

FITNESS CENTER

Tule kokemaan monipuolinen ryhmäliikunta ja laaja laitevalikoimamme !

Verkkokauppamme palvelee ympäri vuorokauden
www.kuntogym.com

MAANANTAI 9.00 KuntoCircuit Valtteri 11.10 SaliCircuit Taru 16.15 Terveysliikunta45 Taru 17.15 DanceFever45 Heli 17.30 PowerHiit&Core Samuli	TIISTAI 8.30 Aamujooga Taru 10.00 Aamuvoima Taru 17.15 Spinni45 Taru 17.15 KuntoTanssi45 Siiri 18.15 Pilates Kristiina 18.00 Ilmajooga Mia	KESKIVIikko 10.00 Salicircuit Nella 17.00 Kuntojumppa50 Taru 17.15 Barre Kristiina 18.00 Kehonhuolto30 Taru 18.45 KuntoNyrkkeily Kristiina
TORSTAI 9.00 Aamujumppa Heli 10.35 HyväOlo Taru 16.30 KuntoCircuit50 Nella 17.30 LempeäJooga45 Taru	PERJANTAI 9.00 HyväOlo Taru 16.00 Spinni45 Taru 17.30 Kahvakuula Juha	SUNNUNTAI 17.00 BodyBalance Marika

KuntoGym, Pappilankatu 3
Naisten KuntoGym, Kirkkolahdenkatu 4-6
57100 Savonlinna



Norppa.aero ylpeänä esittelee SAVONLINNAN YLÄLUOKAN LENTOPASSI

Kanta-asiakasohjelma, jolla pääset suoraan korkeimmalle tasolle.

Lennä viisi kertaa ja saat kuudennen kokonaan ilmaiseksi. Pyydä leima passiin joka kerta, kun astut Norppa.aeron lennolle.

Eikä tässä vielä kaikki; yläluokkalaiset saavat pysyvästi -50 % alennuksen normaalihintaisista Norppa.aeron lennoista koko matkaseurueelle.

Savonlinnan yläluokkaan pääset maksutta joko VIP Travel Savonlinnan Matkatoimistossa tai lentoasemilla ennen Norppa.aeron lennon lähtöä.

Asiakaspalvelu:

0600 92099 (1,93 €/min + pvm/mpm)

asiakaspalvelu@norppa.aero

Yhteistyössä

FINNAIR

VIP
TRAVEL



NORPPA.AERO

AIKATAULUT 29.1.2025 SAAKKA JA 17.3. - 30.6.2025

MA, KE, PE

SVL → HEL	07:00 - 07:55	BPS650
HEL → SVL	16:45 - 17:40	BPS655

TI, TO

SVL → HEL	07:00 - 07:55	BPS650
HEL → SVL	08:20 - 09:15	BPS651
SVL → HEL	14:00 - 14:55	BPS654
HEL → SVL	16:45 - 17:40	BPS655

AIKATAULUT 30.1. - 14.3.2025

MA, KE

SVL → HEL	07:00 - 07:55	BPS650
HEL → SVL	16:45 - 17:40	BPS655

TI

SVL → HEL	07:00 - 07:55	BPS650
HEL → SVL	08:20 - 09:15	BPS651
SVL → HEL	14:00 - 14:55	BPS654
HEL → SVL	16:45 - 17:40	BPS655

TO

SVL → HEL	07:00 - 07:55	BPS650
HEL → SVL	08:20 - 09:15	BPS651
SVL → HEL	13:30 - 14:25	BPS654
HEL → SVL	17:30 - 18:25	BPS655

PE

SVL → HEL	08:00 - 08:55	BPS650
HEL → SVL	16:45 - 17:40	BPS655

Ei lentoja:

6.12. - Itsenäisyyspäivä
24.12.2024 - 6.1.2025 Joulu ja uusivuosi
24.2. - 28.2. - Talviloma
18.4. - 21.4. - Pääsiäinen
1.5 - 2.5. - Vappu
29.5 - 30.5. - Helatorstai

Lennon hinta sisältää matkustajamaksut ja verot, yhden ruumaan menevän matkatavaran sekä tarjoilun koneessa. Pidätämme oikeuden hinnannuutoksiin.

TIEDOTE: SAVONLINNAN KAUPUNKI 22.1.2025

Tule keskustelemaan Nälkälinnanmäen käyttöönotosta

JÄRJESTÄMME avoimen keskustelutilaisuuden Nälkälinnanmäen käyttöönotosta kuntalaisille sekä taiteen ja kulttuurin edustajille keskiviikkona 5.2.2025 klo 18–20 Riihisaaren museolla. Ennen tilaisuutta Nälkälinnanmäellä on avoimet ovet klo 17–17.45, jolloin on mahdollisuus tutustua tiloihin.

Millaista käyttöä Nälkälinnanmäellä voisi jatkossa olla kulttuuritalona, kansalaisten kokoontumispaikkana, taidemuseona tai jonakin muuna? Keskustelutilaisuudessa vapaan

kentän puheenvuoron käyttää Nälkälinnanmäki-aktiivi **Eeva Simola**. Tilaisuuteen kutsutaan laajasti paikalle taide- ja luovan alan toimijoita sekä muita aiheesta kiinnostuneita. Kaupungin edustajina illassa ovat tapahtumapäällikkö **Marita Kajander**, kulttuurituottaja, va. kulttuurijohtaja **Elina Kosonen**, kiinteistöjohtaja **Jukka Oikari** sekä sivistystoimenjohtaja **Mikko Ripatti**. Tapahtumaa isännöi museonjohtaja **Nikke Kaartinen**.

Nälkälinnanmäen käyttöönoton suunnitteluprosessi on käynnistynyt ja kaupunki tarjoaa toiminnalle puitteet. Uuden toiminnan käynnistyminen tarvitsee toimijoita, tapahtumatoiminnan vastuunkantajia, käytännön toimien toteuttajia, aktiivisia kuntalaisia ja taiteen ja kulttuurin ammattilaisia.

Vuosien ajan monet savonlinnalaiset ovat unelmoineet Nälkälinnanmäellä sijaitsevan vanhan kirjastotalon saamista isännöi museonjohtaja Nikke Kaartinen.

ja luovan alan toimijat miettivät ja työstivät, kuinka Nälkälinnanmäen säilymisestä ja kehittämisestä voitaisiin tehdä yhdessä totta.

Savonlinnan kaupunginvaltuusto päätti kokouksessaan 16.12.2024 Nälkälinnanmäen käyttöönotosta seuraavasti:

”Nälkälinnanmäki on oman aikansa arvokas rakennus- ja kulttuurihistoriallinen kohde, joka tulee säilyttää ja saada aktiiviseen käyttöön. Nälkälinnanmäki on arkkitehtuurinsa, sijaintinsa ja historiansa johdosta

erinomainen tila luovien alojen toimintoille, jotka ovat avainasemassa kaupungin elinvoiman vahvistamisessa sekä kaupunkilaisten ja vierailijoiden kulttuuritarjonnan monipuolistamisessa sekä hyvinvoinnin lisäämisessä. Esitän, että lisätään talousarvioon vuodelle 2025 200 000 €, toimitilapalvelut 4603 rakennusten kunnossapito, Nälkälinnanmäen lämmityskustannuksiin ja mahdollisiin korjaustöihin ja taloussuunnitelmaan vuodelle 2026 50 000 € lämmityskuluihin ja

ylläpitoon. Kate verotulokertymä. Lisäksi sivistys- ja elinkeinotoimi käynnistävät suunnittelun vanhan kirjastorakennuksen toiminnan organisoinniseksi. Suunnittelussa kuullaan ja osallistetaan kasvavaa aktivistiryhmää, joka nyt Eeva Simolan ja Nälkälinnanmäki-seuran johdolla on nostanut kohteen julkiseen keskusteluun mediassa. Nälkälinnanmäki-projekti voisi olla Kulttuurin unelmavuoden 2026 tapahtumakeskus.”

Tervetuloa osallistumaan ja ideoimaan!

Uusi Saimaa

Savonlinnan seudun lehti Savonlinnan
talousalueen kotitalouksiin

www.vpoy.fi/uusi-saimaa

Seuraava Uusi Saimaa -lehti ilmestyy
helmikuussa 2025

ILMOITUSVARAUKSET:
PASI PEKKONEN 050 546 6940

UUOKRALLA UPEASTI VARUSTELLUT HUVILAT WILLA KARHUNPESÄ & WILLA KATAJARANTA

Halusitpa pakoon arjen kiirettä tai järjestää juhlat isommallekin joukolle, huippuvarustellut Willa Karhunpesä ja Willa Katajaranta tarjoavat loistavat puitteet rentoutumiseen ja viihdyttämiseen. Tarvittaessa pitopalvelun kanssa!



Tee varauksesi vuodelle 2025 hyvissä ajoin kevään, kesän ja syksyn juhlia varten!
[www.vpoy.fi/villa-karhunpesä](http://www.vpoy.fi/villa-karhunpesa) • www.vpoy.fi/villa-katajaranta



VELJEKSET
PEKKONEN OY

SATELLIITTIKATU 20, 57210 SAVONLINNA

AVOINNA MA–PE KLO 8.00–16.00, VIIKONLOPPUISIN JA MUINA AIKONA SOPIMUKSEN MUKAAN.

Tule käymään tai soita ja kysy lisää! • www.vpoy.fi

KYSYMYSTUSINAN vastaukset			Osaamisesi taso:	
1. Pekka Lundmark	4. Iivo Niskanen	9. Tapio Wirkkalan	0-3 p. =	Muisti hukassa?
2. Lyömäsoitin (lautanen)	5. (Tenori)saksofoni	10. Descartes	4-6 p. =	Pystyt parempaan
3. Samuel Samuelssonin	6. Jacques Offenbach	11. Ulf Kristersson	7-9 p. =	Melkein huipulla
	7. 1968	12. Montako celsiusastetta on yksi fahrenheitin aste?	10-12 p.=	Huipputietäjä
	8. Tirana			

SAVONLINNAN
YRITYSPALVELUT

Savonlinna

Luomme yrityksellesi mahdollisimman hyvät edellytykset menestystä ja tarjota pysyviä työpaikkoja.

Palvelemme Savonlinnan alueen yrityksiä yritystoiminnan eri vaiheissa.

Peruspalvelumme ovat täysin ilmaisia

Savonlinnan kaupungin yrityspalvelut neuvoo yli kolme vuotiaita savonlinnalaisia yrityksiä. Aloittavan yrittäjän palvelut alle kolme vuotiaalle yrityksille ja omistajanvaihdospalvelut, kun suunnittelet yrityksen myyntiä tai sukupolvenvaihdosta, järjestetään Itä-Savon Uusyrityskeskuksen toimesta.

Toimintamme on asiakaslähtöistä ja luottamuksellista. Jokaisella yrityksellä on nimetty oma asiantuntija tiimissämme. Toimimme laadukkaasti ja joustavasti. Asiat hoituvat ketterästi ja nopeasti.

Tarjoamme yrityksesi käyttöön selkeät palvelut ja tiimimme asiantuntemuksen laaja-alaisesti. Olemme paikallinen yrityksesi kehittäjäkumppani, joka tuntee Savonlinnan seudun kuin omat taskunsa.

Miten voimme auttaa sinua?



Yritystoiminnan kehittäminen ja investoinnit

Kaipaako sparrausta yrityksen kehittämisessä tai investointien suunnittelussa? Autamme sinua kehittämis- ja investointirahoitusten viidakossa.



Tukea ja sparrausta Savonlinnan yrityksille

Haluatko parantaa yrityksesi digikyvykkyyttä tai perehtyä puhtaan siirtymän mahdollisuuksiin alueella? Voimme tarjota apua muun muassa näissä asioissa.



Sijoittumispalvelut

Etsitkö uusia mahdollisuuksia? Savonlinnan maksuttomat sijoittumispalvelut auttavat sinua sujuvaan aloitukseen ja yhdistävät oikeisiin yhteistyökumppaneihin helposti. Ota yhteyttä ja aloita menestyvä liiketoiminta Savonlinnassa!

Ydiosaamistamme ovat

Liiketoiminnan kehittäminen

- yritysrahoitusneuvonta
- liiketoimintaympäristön muutosten seuranta ja ennakointi
- kehitys- ja investointihankkeiden suunnittelu ja toteutus
- pk-yritysten neuvonta vientikaupan käynnistämisessä
- yritysten digiosaamisen sparraus
- puhtaan siirtymän sparraus yrityksissä
- liiketoimintaosaamisen kehittäminen
- ympärivuotinen tapahtumatoiminta
- yritysten ohjaaminen asioinnissa Savonlinnan kaupungin kanssa

Työvoimakysymykset

- työvoiman hankinta yrityksen tarpeisiin

Vapaat toimitilat ja tontit

- tontit ja kaavoitus, myytävät kiinteistöt, toimitilakonseptit

<https://savonlinna.toimitilapalvelut.fi>

Ota yhteyttä



www.yrityspalvelut.fi



yrityspalvelut@savonlinna.fi